

## **BAB V**

### **KESIMPULAN DAN SARAN**

#### **5.1 Kesimpulan**

Berdasarkan hasil analisis data dan pembahasan yang telah dijelaskan pada bab sebelumnya tentang Membangun Keberhasilan Usaha Melalui Kemampuan Manajerial dan Perilaku Kewirausahaan (Survey pada Plaza Parahyangan Bandung), maka penulis mengambil beberapa kesimpulan sebagai berikut:

1. a. Secara umum, para pelaku usaha distro pada Plaza Parahyangan Bandung memiliki kemampuan manajerial yang cukup baik dimana dari ketiga indikator, indikator Keahlian Manusia memperoleh skor tertinggi dengan kategori Baik sedangkan yang memiliki Skor trendah yaitu Keahlian Teknis yang disebabkan para pelaku usaha masih kurang memahami cara penggunaan yang maksimal untuk menggunakan teknologi dalam menjalankan usaha dan untuk memasarkan produk.
- b. Secara umum para pelaku usaha distro pada Plaza Parahyangan Bandung memiliki perilaku kewirausahaan yang cukup baik, serta dari ketiga indikator terdapat indikator yang memperoleh skor tertinggi dengan kategori baik yaitu Perencanaan pengembangan usaha serta yang memperoleh skor terendah yaitu Keputusan Wirausaha yang berada pada kategori Kurang Baik yang di sebabkan para pelaku usaha tidak berani mengambil risiko untuk memajukan usaha.
- c. Secara umum, para pelaku usaha distro pada Plaza Parahyangan Bandung memiliki perilaku kewirausahaan yang cukup baik, serta dari kelima indikator di

proeh indicator dengan skor tertinggi yaitu indicator Kompetensi dan etika usaha yang berada pada kategori Baik sedangkan yang memperoleh skor terendah yaitu Produktivitas dan Efisien yaitu disebabkan dengan kondisi yang terjadi sekarang usaha harus mengurangi dan mengatur Kembali dala menjalankan usaha karna adanya beberapa peraturan yang harus di taati seperti jam buka dan jumlah pengunjung di batasi.

2. Secara parsial, kemampuan manajerial berpengaruh signifikan terhadap keberhasilan usaha distro pada Plaza Parahyangan Bandung
3. Secara parsial, perilaku kewirausahaan berpengaruh signifikan terhadap keberhasilan usaha distro pada Plaza Parahyangan Bandung
4. Secara simultan, kemampuan manajerial dan perilaku kewirausahaan berpengaruh signifikan terhadap keberhasilan usaha distro pada Plaza Parahyangan Bandung

## **5.2 Saran**

Berdasarkan kesimpulan hasil penelitian mengenai Membangun Keberhasilan Usaha Melalui Kemampuan Manajerial dan Perilaku Kewirausahaan (Survey pada Plaza Parahyangan Bandung), penelitian mengemukakan beberapa saran yang dapat menjadi bahan pertimbangan bagi pihak pengusaha dalam hal meningkatkan Keberhasilan Usaha:

1. Berdasarkan tanggapan responden mengenai Kemampuan Manajerial yang berada pada klasifikasi Cukup baik, sebaiknya para pengusaha lebih mengetahui pentingnya Kemampuan Manajerial dalam menjalankan usaha untuk mencapai Keberhasilan Usaha dengan cara mengikuti pelatihan pelatihan seperti bandung

juara atau melanjutkan pendidikan agar bertambahnya pengetahuan serta wawasan dalam menjalankan usaha untuk mencapai keberhasilan usaha.

2. Berdasarkan tanggapan responden mengenai Perilaku Kewirausahaan yang berada pada klasifikasi cukup baik, maka hal yang perlu diperbaiki dalam hal ini adalah para pengusaha di tuntut untuk lebih aktif dalam memperbaiki Perilaku dalam menjalankan Usaha dengan terus menggali potensi diri dalam menjalankan usaha agar terus mengalami peningkatan serta dapat bertahan dengan kondisi seperti sekarang.
3. Keberhasilan Usaha berada pada klasifikasi cukup baik, sudah seharusnya lebih ditingkatkan dengan memperbaiki Kemampuan Manajerial dan Perilaku Kewirausahaan agar terus membaiknya keberhasilan usaha pada usaha yang di jalankan.
4. Untuk para pelaku usaha agar lebih memanfaatkan dan mengoptimalkan penggunaan dari segi Kemampuan Manajerial dan Perilaku Kewirausahaan agar tercapainya Keberhasilan Usaha, serta untuk pengusaha yang telah dapat bertahan dalam kondisi sekarang agar lebih menjaga dan mempertahankan usaha serta lebih memanfaatkan teknologi dalam menjual produk seperti menjual produk pada marketplace agar usaha tetap bisa terus berjalan meski kondisi sekarang sulit untuk melakukan penjualan secara offline.