GAYA KOMUNIKASI SALES MANAGER

PT. REMA TIP TOP CIREBON

(Studi Deskriptif Mengenai Gaya Komunikasi Sales Manager PT. Rema Tip Top Cirebon Dalam Meningkatkan Motivasi Sales)

SKRIPSI

Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Syarat Sidang Sarjana (S1)
Pada Program Studi Ilmu Komunikasi Konsentrasi Humas

Oleh :

RIZKITA CHRISTI

NIM : 41812175

PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI KONSENTRASI HUMAS

FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK

UNIVERSITAS KOMPUTER INDONESIA

BANDUNG

2016