BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan

Dari hasil penelitian yang dilakukan oleh penulis dan Berdasarkan data – data yang telah diperoleh dengan melakukan analisis, penulis menarik kesimpulan sebagai berikut :

1. Profit Margin pada CV. Umbara Travel dari tahun 2008 - 2012. Fluktuatif, mengalami kenaikan dari tahun 2008 – 2010 dan mengalami penurunan pada tahun 2011, terjadi kenaikan lagi pada tahun 2012.
2. Pada tahun 2011 mengalami penurunan disebabkan karena kinerja Pegawai perusahaan yang kurang baik, banyaknya persaingan, kurangnya hasil penjualan jasa transportasi, dan besarnya biaya-biaya pengurang hasil penjualan yang menjadikan EBIT tahun 2011 menurun.
3. Untuk meningkatkan Profit Margin CV. Umbara Travel melakukan beberapa upaya tindakan seperti Memperbesar volume *Penjualan jasa transportasi (pool dan armada di perbanyak)*, memperbaiki Kinerja Pegawai Perusahaan, Menekan biaya-biaya beban.

5.2 Saran

Berkaitan dengan kesimpulan yang penulis buat, maka penulis mengajukan bebrapa saran yang bisa bermanfaat bagi pihak-pihak terkait, yang diantara lain sebagai berikut :

1. Perlu dilakukan pengawasan terhadap Pegawai agar kinerja Perusahaan berjalan dengan baik, dan apabila kinerja pegawai berjalan dengan baik Perusahaan berpeluang mendapatkan peningkatan keuntungan.
2. Menekan Biaya - biaya operasional beban - beban perusahaan, dengan melakukan efisiensi operasional perkerjaan, contohnya penghematan beban listik, air, telepon, dan lain-lain.
3. Meningkatkan jumlah penjualan jasa transportasi, nambah pool dan armada, dan melakukan inovasi dalam usaha, (Memperluas ruang lingkup pemasaran travel / cakupan daerah tujuan travel) sehinga penjualan jasa meningkat dan harus melebihi biaya-biaya dan beban.