BAB IV

KESIMPULAN DAN SARAN

4.1.Kesimpulan

Berdasarkan hasil kerja praktek yang telah dilakukan oleh penulis di Gummo Footwear, maka penulis menarik beberapa kesimpulan sebagai berikut.

1. Proses Pembuatan data selling bulanan dengan melewati beberapa tahap, seperti:

   a) Tahap pencatatan dari setoran cash cashier dan credit card harian yang dilakukan oleh bagian cashier ; b) Tahap pencatatan pengeluaran barang harian yang dilakukan oleh bagian cashier dan di trasfer ke bagian gudang. ; c) Tahap pembuatan data selling bulanan yang diambil dari tahap 1 dan 2 untuk setiap akhir bulan.

2. Kegunaan dari pembuatan data sellling bulanan pada bagian store manager di Gummo Footwear, yaitu :
   a. Mengurangi ketidakpastian dimasa depan
   b. Memasukkan pertimbangan / keputusan manajemen dalam proses perencanaan
   c. Memberikan informasi dalam profit planing control
   d. Untuk mempermudah pengendalian penjualan

4.1 Saran

Saran yang dapat disampaikan oleh penulis berdasarkan kesimpulan diatas diharapkan dapat memberi masukan kepada perusahaan, khususnya dalam proses pembuatan data selling bulanan.

1. Hasil pencatatan storan tunai ataupun kartu kredit dilakukan dengan pengawasan dari supervisor atau yang mengerti dalam bagian itu, karna ada staff cashier masih belum mengerti bila ada kesalahan yang terjadi pada komputer (error).
2. Melakukan pengecekan barang minimal dua kali dalam satu bulan, karna bila ada barang yang hilang atau reject (cacat) bisa cepat di tangani atau lebih cepat diketahui untuk melakukan tindakan selanjutnya.