DAFTAR ISI

LEMBAR PENGESAHAN

KATA PENGANTAR i

DAFTAR ISI iv

DAFTAR GAMBAR vii

DAFTAR TABEL viii

DAFTAR LAMPIRAN ix

BAB I PENDAHULUAN 1

1.1 Latar Belakang Kerja Praktek 1

1.2 Maksud dan Tujuan Kerja Praktek 5

1.2.1 Maksud Kerja Praktek 5

1.2.2 Tujuan Kerja Praktek 6

1.3 Kegunaan Kerja Praktek 6

1.4 Metode Kerja Praktek 7

1.5 Lokasi dan Waktu Kerja Praktek 8

1.5.1 Lokasi Kerja Praktek 8

1.5.2 Waktu Kerja Praktek 8

BAB II GAMBARAN UMUM PERUSAHAAN 10

2.1 Sejarah Singkat PT. HIGH HILLS RACHI DISTRITAMA 10

2.2 Visi dan Misi PT. HIGH HILLS RACHI DISTRITAMA 11

2.2.1 Visi PT. HIGH HILLS RACHI DISTRITAMA 11

2.2.2 Misi PT. HIGH HILLS RACHI DISTRITAMA 12

2.3 Lokasi PT. HIGH HILLS RACHI DISTRITAMA 12

2.4 Struktur Organisasi 13

2.4.1 Struktur Organisasi PT. HIGH HILLS RACHI DISTRITAMA 13

2.4.2 Struktur Organisasi Prosedur Penjualan PT. HIGH HILLS RACHI DISTRITAMA 14

2.5 Uraian Tugas 15

2.6 Area Pemasaran Produk PT. HIGH HILLS RACHI DISTRITAMA 19

2.7 Pemasaran Produk PT. HIGH HILLS RACHI DISTRITAMA .. 20

2.8 Produk yang Dijual PT. HIGH HILLS RACHI DISTRITAMA 22

BAB III PEMBAHASAN HASIL PELAKSANAAN KERJA PRAKTEK 23

3.1 Bidang Pelaksanaan Kerja Praktek..... 23

3.2 Teknis Pelaksanaan Kerja Praktek 23

3.3 Teori Pendukung Kerja Praktek 25

3.3.1 Prosedur 25

3.3.2 Penjualan..... 28

3.3.4 Penjualan Tunai 31

3.3.5 Penjualan Kredit 36

3.4 Pembahasan Hasil Pelaksanaan Kerja Praktek..... 44

3.4.1 Prosedur Penjualan Barang Secara Tunai 44

3.4.2 Prosedur Penjualan Barang Secara Kredit 49

3.4.3 Hambatan yang Terdapat dalam Prosedur Penjualan 54

3.4.4 Upaya untuk Mengatasi Hambatan yang Terdapat dalam Prosedur Penjualan 55

3.4.5 Perbandingan antara Teori dan Praktek dalam Prosedur Penjualan 56

BAB IV KESIMPULAN DAN SARAN..... 57

4.1 Kesimpulan 57

4.2 Saran 59

DAFTAR PUSTAKA..... x

LAMPIRAN