BAB IV

KESIMPULAN DAN SARAN

4.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil pengamatan dan pembahasan yang diperoleh penulis selama melakukan kuliah kerja praktek di PT Astra Internasional Tbk – Isuzu Sales Operation Cabang Soekarno Hatta Bandung khususnya di bagian penjualan suku cadang, maka dapat diambil kesimpulan sebagai berikut :

Pelaksanaan sistem informasi akuntansi penjualan kredit suku cadang pada PT Astra Internasional Tbk – Isuzu Sales Operation Cabang Soekarno Hatta Bandung telah berjalan dengan baik hal tersebut dapat terlihat dengan diterapkannya unsur-unsur sistem informasi akuntansi yaitu :

1. Pelaksanaan sistem informasi akuntansi penjualan kredit suku cadang sudah terdokumentasi secara jelas dalam *standard operating procedure* (SOP) yang dimiliki oleh perusahaan serta adanya *internal check*, yaitu setiap bagian mengawasi pendistribusian dokumen yang berhubungan dengan kegiatan penjualan suku cadang secara kredit namun dalam hal pelaksanaan sistem informasi akuntansi penjualan kredit suku cadang kurangnya peninjauan berkala khususnya dalam melakukan *update* perangkat komputer dan *software* yang digunakan.
2. Dokumen yang digunakan dalam sistem informasi akuntansi penjualan suku cadang secara kredit telah bernomor urut tercetak yaitu *Delivery Note*, Surat Penerimaan Gudang, Faktur Suku Cadang, serta Kontra Bon

dan adanya otorisasi *Part Head* dan Faktur Suku Cadang yang diotorisasi oleh Kepala Administrasi Keuangan namun dalam hal ini *Admin Part* sering mengabaikan dokumen yang sudah dicetak dan tidak langsung mengurutkan dokumen sesuai dengan urutan transaksi sehingga mengakibatkan terjadinya penumpukan.

3. Bagian yang terlibat dalam Sistem Informasi Akuntansi penjualan suku cadang secara kredit yang fungsi penjualan dan pengiriman *(admin part)*, fungsi gudang *(part man)*, fungsi kasir (kasir), kepala administrasi keuangan, *part head* dan *part* pusat sudah melaksanakan pekerjaannya sesuai dengan tanggung jawab yang diberikan perusahaan namun dalam hal ini *Admin Part* kurang memperhatikan proses pemasukan data penjualan.

4.2 Saran

Berdasarkan Kesimpulan yang telah dikemukakan, maka penulis memberikan saran kepada PT Astra Internasional Tbk – Isuzu Sales Operation Cabang Soekarno Hatta Bandung, diantaranya sebagai berikut :

1. Sebaiknya diadakan peninjauan berkala terhadap pelaksanaan sistem informasi akuntansi penjualan kredit dalam hal ini perusahaan perlu melakukan *update* perangkat komputer dan *software* yang digunakan.

2. Sebaiknya diadakan peninjauan berkala terhadap dokumen-dokumen yang digunakan dan langsung mengurutkan dokumen-dokumen yang sudah di cetak sesuai dengan urutan transaksi sehingga tidak mengakibatkan terjadinya penumpukan.
3. Sebaiknya bagian yang terlibat dalam aktivitas penjualan kredit, khususnya bagian *Admin Part* untuk lebih memperhatikan lagi terhadap proses pemasukan data sehingga tidak akan terjadi kesalahan dalam memasukan data penjualan.