BAB I
PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang Kerja Praktek

Didalam menghadapi persaingan pasar yang semakin ketat dan pola konsumsi masyarakat yang tidak stabil akan berpengaruh pada tingkat permintaan dan tingkat volume penjualan serta tingkat produksi yang tidak efisien. Dalam situasi seperti ini, banyak perubahan yang harus dilakukan perusahaan agar usaha yang dirintisnya dapat bertahan dan bertambah maju. Merupakan suatu tuntutan bagi perusahaan untuk merealisasikan keadaan ini dengan kemampuan serta dukungan peralatan yang dimiliki perusahaan termasuk didalamnya integritas sistem komputernya.

Perusahaan harus dapat memformulasikan antara penjualan dengan kemajuan teknologi khususnya perangkat komputer yang dilakukan untuk mencapai tujuan dan sasaran ke dalam suatu rumusan yang nyata, berarti perusahaan telah dapat melakukan pelaksanaan aktifitas penjualan yang tersusun dalam suatu ide yang disertai langkah definitif. Artinya penjualan yang terjadi diperusahaan pada akhirnya harus disusun dan diformat dalam bentuk laporan hasil penjualan yang tersusus secara sistematis.

Aspek terpenting dari suatu laporan hasil penjualan adalah pengambilan keputusan, yaitu proses pemilihan dan pengembangan untuk menetapkan suatu sistem pencatatan, perhitungan hasil penjualan dengan menggunakan perangkat komputer guna memecahkan permasalahan penjualan terutama laporan penjualan. Salah satu hal yang terpenting sebelum kegiatan pembuatan laporan hasil penjualan yang digunakan terlebih dahulu disusun perencanaan dari format, cara perhitungan dan media tehnologi yang digunakan oleh perusahaan. Dengan adanya perencanaan penyusunan laporan hasil penjualan, diharapkan jalannyan proses penjualan serta pembukuan di Perusahaan Sohun Merpati dapat berjalan lancar karena dengan adanya perencanaan terhadap laporan penjualan tersebut sangat membantu fungsi akuntansi perusahaan. Penyusunan, pembuatan laporan penjualan dengan menggunakan perangkat komputer, aplikasi dan sumber daya

manusia yang tepat akan tercermin dalam teknik dan metode penyusunan laporan penjualan. Pembuatan laporan penjualan yang disusun adalah merupakan hasil penjualan dari produk yang diproduksi Perusahaan Sohun Merpati. Kebijaksanaan tersebut diambil dalam rangka mencapai tujuan dan sasaran perusahaan, fungsi laporan penjualan harus tersedia dan mampu diterjemahkan ke dalam bentuk yang dibutuhkan bagi situasi dan kondisi yang akan dihadapi perusahaan pada saat sekarang maupun yang akan datang. Dalam dunia perdagangan, seluruh proses kegiatan yang terjadi di perusahaan tidak terlepas dari proses pembelian bahan baku, produksi, persediaan barang dan penjualan barang. Namun seluruh proses itu sudah barang tentu memerlukan kecermatan, ketepatan dan manajemen yang baik agar hasil yang diharapkan sesuai dengan target yang telah ditetapkan perusahaan, salah satu kegiatan terpenting dari perusahaan dagang adalah penjualan barang dimana penjualan merupakan suatu bidang yang dinamis tetapi selalu disertai dengan kondisi yang berubah-ubah. Maka informasi akuntansi dan aplikasi teknologi sangat berperan artinya bagi kepentingan perusahaan agar dapat bersaing dengan perusahaan lainnya.

Perusahaan Sohun Merpati merupakan perusahaan yang memproduksi produk sohun sebagai bahan makanan pelengkap sayuran dan bahan tepung aren sebagai bahan mentah utama dalam pembuatan produk sohun. Persaingan yang ada merupakan suatu tantangan untuk bertahan diposisisnya sebagai perusahaan yang telah memiliki kepercayaan dari konsumen. Atas keistimewaan produk yang dihasilkan perusahaan yang mampu bersaing dalam kualitas, harga, perangkat teknologi penunjang dan pelayan kepada konsumen. Guna meraih keuntungan yang optimal, Perusahaan Sohun Merpati selalu berusaha memenuhi permintaan dan meningkatkan penjualannya dengan memperhatikan peluang-peluang yang dimilikinya dan untuk mencapai tujuan tersebut, tidak terlepas dari proses pelaporan penjualan yang baik, salah satu cara terbaik agar proses penjualan berjalan lancar dibutuhkan suatu sistem terpadu yang khusus mengelola penjualan sedangkan untuk menunjang dari laporan penjualan tersebut dibutuhkan perangkat teknologi baik, itu perangkat keras maupun lunak diantaranya adalah komputer. Keterpaduan ini diharapkan dapat menghasilkan suatu data atau informasi yang benar dan akurat mengenai penjualan yang dilakukan perusahaan, sejauh mana

aplikasi komputer untuk penjualan dapat membantu keberhasilan perusahaan. Berdasarkan uraian diatas maka untuk laporan kerja praktek ini penulis mengambil judul :

" Studi Analisis Laporan Penjualan Dengan Mempergunakan Aplikasi Microsoft Excel Pada Perusahaan Sohun Merpati Sumedang "

1.2 Tujuan Kerja Praktek

Adapun tujuan dari kerja praktek ini adalah segala sesuatu yang menjadi dasar penulis didalam penulisan laporan kerja praktek, yaitu sebagai berikut :

1. Untuk mengetahui kegiatan perusahaan didalam proses penjualan hingga pelaporan hasil penjualan sohun yang dilakukan pada Perusahaan Sohun Merpati.
2. Untuk mengetahui hasil dari penjualan harian, mingguan dan dan bulanan yang menjadi input data untuk pelaporan hasil penjualan.
3. Untuk mengetahui teknis penggunaan aplikasi Microsoft Excel dalam pembuatan laporan hasil penjualan di Perusahaan Sohun Merpati

1.3 Kegunaan Kerja Praktek

Dalam penuyusan laporan kerja praktek ini penyusun mengharapkan manfaat yang positif, walaupun dilaksanakan dengan kemampuan dan fasilitas yang sangat terbatas, sehingga cara penyajian jauh mendekati kesempurnaan. Kegunaan kerja praktek ini dapat bermanfaat bagi :

1. Penyusun sendiri yaitu melalui kerja praktek ini mencoba untuk merealisasikan sebagian pengetahuan komputerisasi akuntansi yang penyusun dapatkan dari bangku kuliah maupun sumber lain. Dengan mempraktekkan langsung di perusahaan yang tentu saja persoalannya jauh lebih kompleks dari yang penyusun hadapai saat belajar di bangku kuliah.
2. Perusahaan, hasil kerja praktek ini mungkin akan memberikan suatu informasi untuk membantu dan melengkapi kebijakan-kebijakan yang telah ditetapkan di perusahaan.
3. Pihak lain sebagai sumber informasi yang dapat digunakan untuk menambah pengetahuan tentang sistem laporan penjualan, khususnya tentang penggunaan

komputer dengan aplikasi Microsoft Excel untuk menunjang laporan hasil penjualan perusahaan.

1.4 Metode Kerja Praktek

Dalam menyusun dan mengumpulkan data sehubungan dengan kinerja pelaporan hasil penjualan perusahaan, penyusun diberi kesempatan oleh Perusahaan Sohun Merpati untuk mengadakan kerja praktek langsung untuk memperoleh data primer yang relevan sehingga dapat digunakan untuk dianalisis dan diambil kesimpulan.

Adapun teknik pengumpulan data dilakukan penyusun adalah sebagai berikut :

1. Studi Pustaka

   Penelitian kepustakaan dilakukan sebagai usaha guna memperoleh data teoritis yang nantinya akan digunakan sebagai dasar pengetahuan dan perbandingan di dalam melaksanakan pembahasan. Pengumpulan data dari penelitian kepustakaan ini diperoleh dengan cara membaca buku-buku, catatan kuliah dan catatan lainnya yang berhubungan langsung dengan kerja praktek ini.

2. Studi Lapangan

   Yaitu guna mendukung dan melengkapi analisa teori tersebut di atas dan dalam usaha untuk mengumpulkan data. Dari kerja praktek ini didapat data primer dan data sekunder. Dalam rangka memperoleh data primer penyusun menggunakan cara sebagai berikut :

   a. Wawancara

      Yaitu dengan mengadakan tanya jawab antara penyusun dengan para karyawan yang secara langsung mengerjakan pada bidang masing-masing yang berlandaskan pada tujuan kerja praktek.

   b. Observasi

      Yaitu dengan cara pengumpulan data dengan jalan meminta keterangan-keterangan dari pihak yang memberikan keterangan yang dibutuhkan penyusun.

1.5 Lokasi dan Waktu Kerja Praktek

Kerja praktek yang dilakukan penyusun mengenai Studi Analisis Tehadap Laporan Penjualan Dengan Mempergunakan Aplikasi Microsoft Excel berlokasi di Perusahaan Sohun Merpati Jalan Sebelas April No. 108 Telp. (0261) 201341 Sumedang.

Waktu kerja praktek adalah sebagai berikut :

Hari Kerja	Jam Kerja
Senin – jum'at	Pkl. 08.00 – 15.30
Sabtu	Pkl. 08.00 - bebas