BAB IV

KESIMPULAN DAN SARAN

4.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil penelitian dan pembahasan mengenai proses pelaksanaan tender pada Divisi Celco II PT. INTI Bandung, mengambil kesimpulan sebagai berikut :

1. Mengetahui gambaran tentang divisi Celco II pada PT. INTI (Persero) Bandung.
2. Mengetahui seluruh kegiatan pada divisi Celco II khususnya pada pelaksanaan tender .
3. Mengetahui tahap-tahap kegiatan proses tender pada divisi Celco II.
4. Sosialisasi yang dilakukan perusahaan terdadap pasar guna turut mambantu memenuhi kebutuhan masyarakat dalam memilih produk.
5. Keberhasilan sebuah tender bukan hanya dilihat dari kiprah perusahaan yang memenangkannya, namun juga dapat bermanfaat bagi seluruh masyarakat Indonesia.
6. Seluruh kegitan dan aktifitas yang ada pada divisi Celco II tidak semuanya bersifat umum tetapi lebih banyak bersifat rahasia maka dari itu penulis hanya mendapatkan hasil berupa garis besarnya saja, pengetahuan secara umum dan mendapatkan referensi sesuai yang ada di perpustakaan perusahaan.

4.2 Saran

Saran dari penulis untuk perusahaan adalah:

1. Sebaiknya pemerintah turun tangan mengendalikan BUMN dalam mengadakan sosialisasi dan pengenalan lebih jauh mengenai proses tender guna manfaatnya kepada perusahaan yang ingin berkompetisi memasarkan produknya dengan skala besar, agar perusahaan di Indonesia dapat lebih makmur serta memperluas lapangan pekerjaan agar mengurangi jumlah pengangguran.
2. Sebaiknya persyaratan mengikuti tender lebih dipermudah agar perusahaan-perusahaan yang baru lahir dapat berkompetisi dalam pemasaran produknya dengan sekala besar.
3. Lebih banyak memberikan kesempatan training atau penyuluhan secara gratis kepada para pengusaha kecil maupun pengusaha besar mengenai manfaat dan kegunaan tender.