PEMBANGUNAN APLIKASI E-COMMERCE PENJUALAN OBAT DI TOKO BADAK JAYA

OLEH :

Alvian Roesadi
10107712

SIDANG SKRIPSI, 25 Februari 2012

LATAR BELAKANG

Perkembangan teknologi

Perubahan Pola Bisnis

Pola Bisnis
BADAK JAYA

Implementasi Teknologi terhadap kebutuhan bisnis BADAK JAYA

IDENTIFIKASI MASALAH



Toko Badak jaya ingin membuat sebuah situs penjualan online.



Toko Badak Jaya ingin memberikan informasi yang luas terhadap produknya.



Toko Badak Jaya ingin memperluas *target market*.



Toko Badak Jaya ingin mengganti jasa *Direct Marketing* untuk mengurangi biaya promosi.

Maksud dan Tujuan

- Untuk memudahkan konsumen dalam mengetahui produk apa saja yang ditawarkan oleh Toko Badak Jaya.
- Untuk memudahkan konsumen dalam proses pembelian produk di Toko Badak Jaya.
- Untuk Memudahkan Toko Badak Jaya dalam mengolah data transaksi.

BATASAN MASALAH

Aplikasi

- Aplikasi *e-commerce* yang dibangun dapat digunakan oleh *admin*, pemilik toko, pengunjung, dan pembeli.

Aplikasi

- Mendukung *Search Engine Optimization* (SEO).

Aplikasi

- Menggunakan situs *social networking* sebagai media promosi produk Toko Badak Jaya.

BATASAN MASALAH (lanjutan)

Pengiriman

- Pengiriman barang menggunakan jasa JNE.

Service

- Memberikan fasilitas *customer service online* melalui *Yahoo messenger*.

Pembelian

- Hanya pengunjung yang telah mendaftar menjadi *member* yang dapat melakukan pembelian barang secara *online*
- Pembelian akan dibatalkan bila dalam waktu yang telah ditentukan belum melakukan pembayaran

BATASAN MASALAH (lanjutan)

Laporan

- Sistem mampu memberikan laporan serta mencetak laporan harian, bulanan dan tahunan sesuai kategori yang dipilih

Keamanan

- Sistem keamanan menggunakan SSL (*Secure Socket Layer*).

Pembayaran

- Secara *offline* yaitu melalui transfer ke rekening bank BNI
- Secara *online* dengan menggunakan *PayPal*

Entity relationship diagram (ERD)

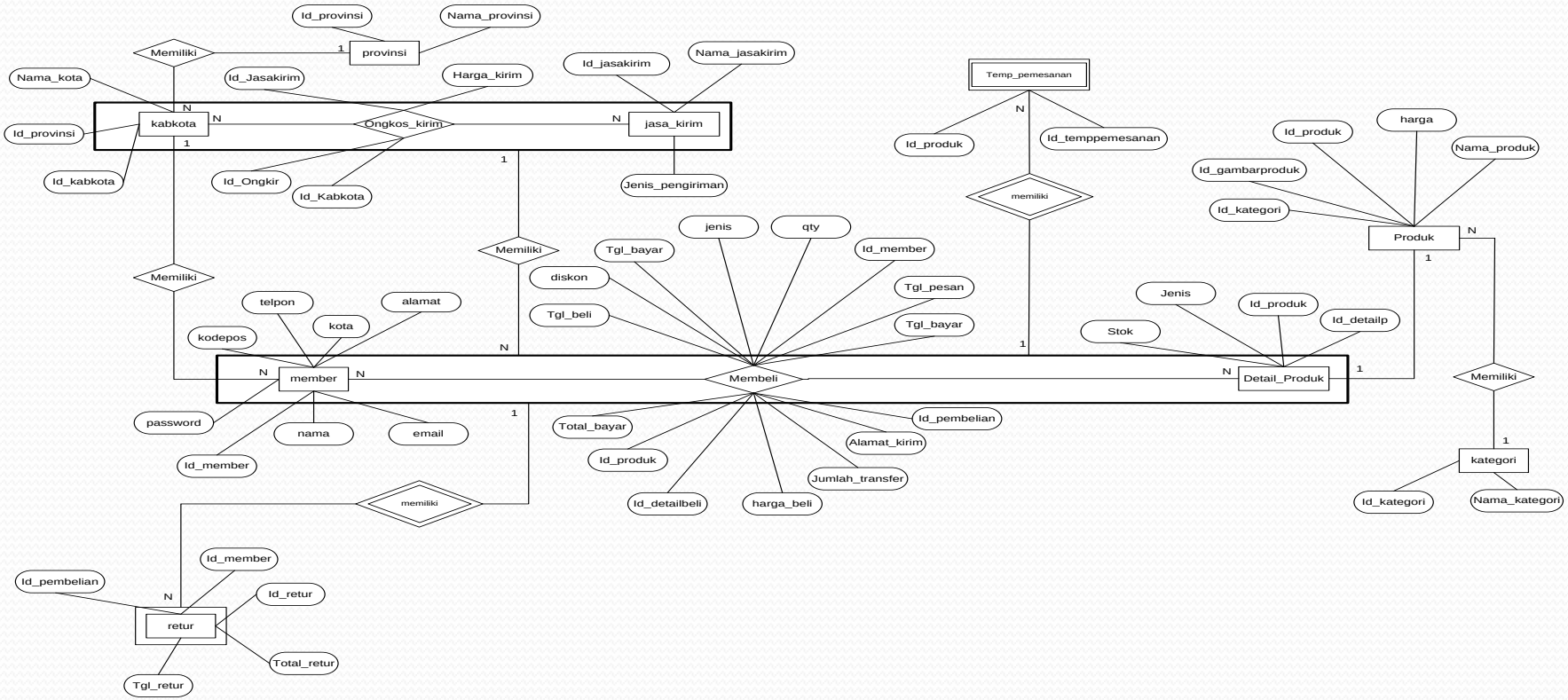
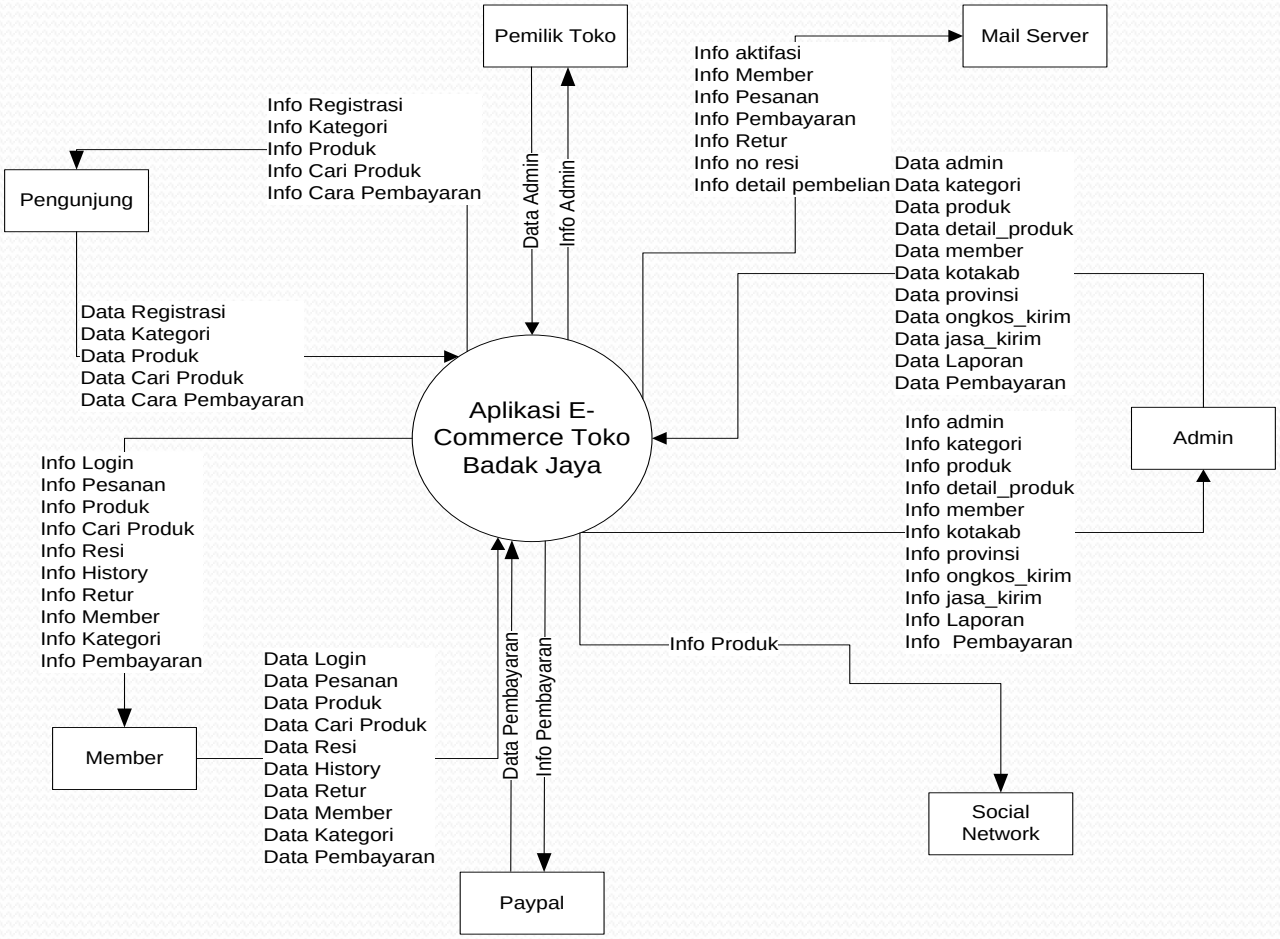
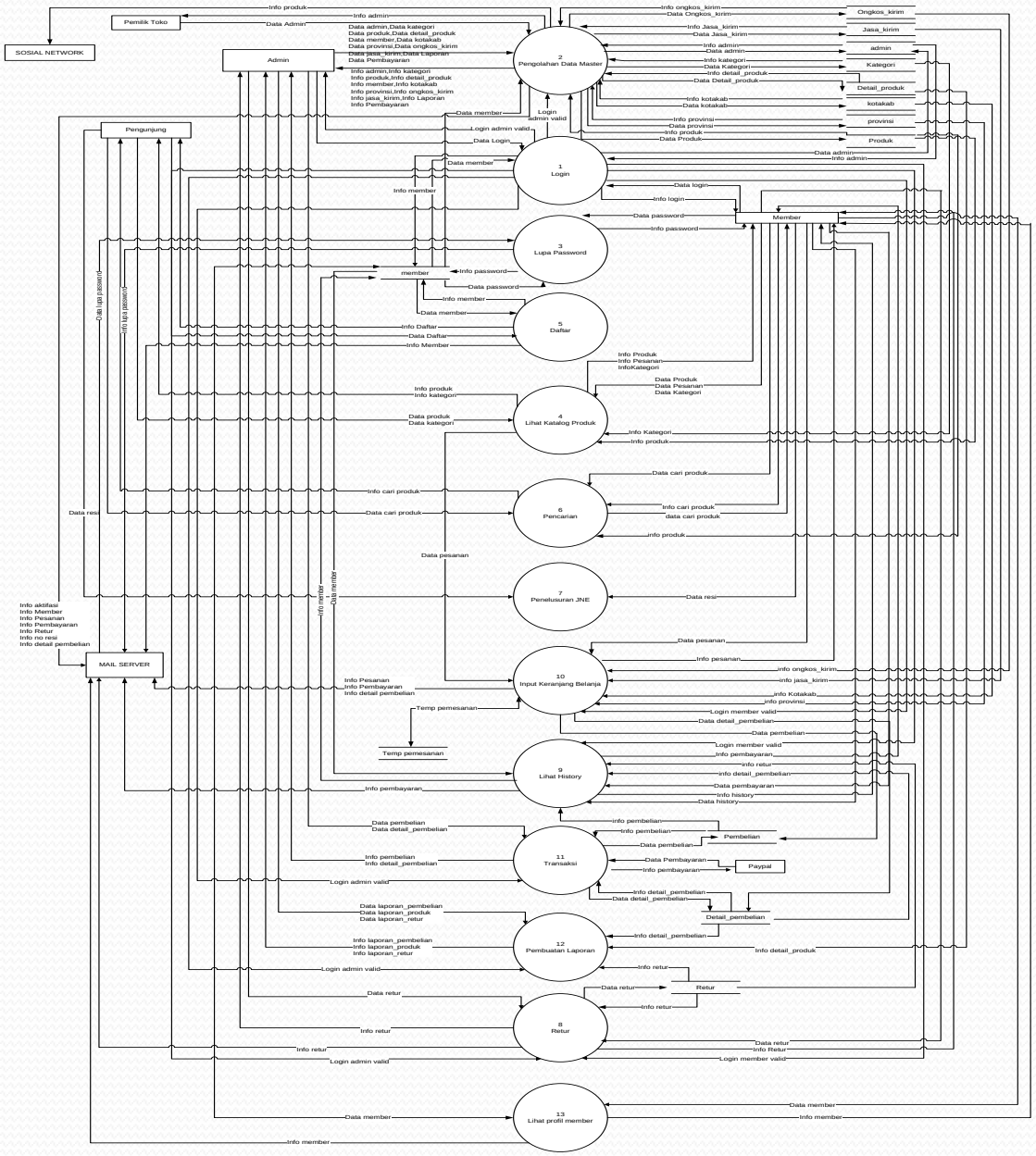


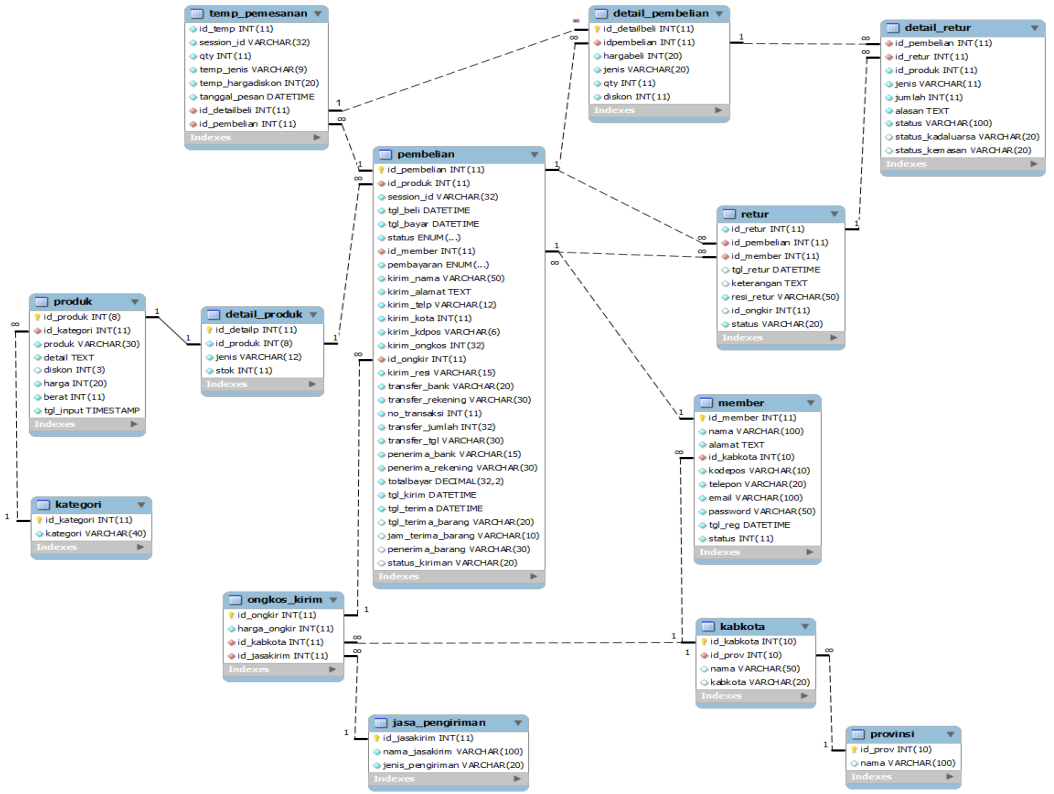
DIAGRAM KONTEKS



DFD


Pemilik Toko
SOSIAL NETWORK
Admin
Pengunjung
MAIL SERVER
Ongkos_kirim
Jasa_kirim
admin
Kategori
Detail_produk
kotakab
provinsi
Produk
Member
Pembelian
Paypal
Detail_pembelian
Retur
Temp pemesanan
1 Login
2 Pengolahan Data Master
3 Lupa Password
4 Lihat Katalog Produk
5 Daftar
6 Pencarian
7 Penelusuran JNE
8 Retur
9 Lihat History
10 Input Keranjang Belanja
11 Transaksi
12 Pembuatan Laporan
13 Lihat profil member

SKEMA RELASI



Kesimpulan

- Aplikasi yang dibuat dapat mempermudah dalam melihat produk terbaru yang ditawarkan oleh toko Badak Jaya.
- Aplikasi yang dibuat dapat mempermudah konsumen dalam pembelian produk.
- Aplikasi yang dibuat dapat memperluas *target market* toko Badak Jaya.
- Aplikasi yang dibuat dapat memudahkan toko Badak Jaya mengolah data transaksi.

Saran

- Perlu integrasi antara sistem penjualan *online* dengan sistem penjualan *offline* agar data dan informasi yang ada akurat dan mengurangi *redundancy* data.
- Perlu dilakukan *training* bagi admin pada toko obat Badak Jaya agar sistem *e-commerce* ini dapat berjalan dengan baik.
- Sistem penjualan *online* ini masih memerlukan sekuritas yang tinggi, karena adanya keterbatasan pembuat sistem dengan membatasi *security* yang digunakan.
- Sistem teknologi *e-commerce* terus berkembang dengan cepat, oleh karena itu sistem masih memerlukan pengembangan secara berkala.
- Perlu *maintenance* yang lebih terjadwal.

TERIMAKASIH