SISTEM PENJUALAN UD.YASA COMPUTER

Laporan Kuliah Kerja Praktek
Diajukan untuk memenuhi salah satu syarat
dalam menempuh program studi D III
Jurusan Komputerisasi Akuntansi

Oleh
Ampat Lomporae Irenius
11001028

FAKULTAS TEKNIK DAN ILMU KOMPUTER
UNIVERSITAS KOMPUTER INDONESIA
BANDUNG 2004


UNIVERSITAS KOMPUTER INDONESIA
UNIKOM

LEMBAR PENGESAHAN

KULIAH KERJA PRAKTEK

PADA

UD.YASA COMPUTER

Diajukan untuk memenuhi salah satu syarat

dalam menempuh program studi D III

Jurusan Komputerisasi Akuntansi

Fakultas Teknik dan Ilmu Komputer

Universitas Komputer Indonesia

Oleh

Ampat Lomporae Irenius

11001028

Bandung, Agustus 2004

Mengetahui,

Koordinator Kerja Praktek

Ony Widilestariningtyas, SE

Nip : 4127.34.03.004

Pembina Perusahaan

YASA COMPUTER
Hardware - Software - Accessories - Repair
KANDAGA COMPUTER CENTER
Jl. A. Yani 416 Lt. 2 Blok AA 18, 21, 22
Telp. 7213837 Bandung 40272

Nurhayati

Mengetahui,

Ketua Jurusan Komputerisasi Akuntansi

Yeffry Handoko Putra, MT

Nip : 4127.70.05.001


UNIVERSITAS KOMPUTER INDONESIA
UNIKOM

KATA PENGANTAR

Terimakasih pada Tuhan yang telah memungkinkan penulis menyelesaikan laporan ini. Pentingnya masalah penjualan dalam kelangsungan perusahaan dagang mendorong penulis untuk menelaah lebih jauh tentang masalah penjualan.

Penulis menyadari sepenuhnya bahwa laporan ini dapat dihasilkan karena adanya kerjasama dan perhatian yang baik dari berbagai pihak. Pada kesempanan ini penulis menyampaikan terimakasih dan hormat penulis kepada :

1. Orang tua yang selalu mendukung
2. Bapak. Ir Rachmat Budyasa beserta Ibu Lia yang memberikan kesempatan pada penulis untuk belajar di Perusahaannya
3. Segenap Crew Yasa Computer, Bang Encep,Teuh Nurhayati, Teuh Cucu, Bapak Hasan, Bapak Deni, Bang Maman, Bang Yayat, Rizal dan Rendi.
4. Bapak Yeffry Handoko putra, MT selaku pembimbing penulis dan ketua Jurusan TEKOM - KA, dan Ibu Ony Widilestariningtyas , SE selaku koordinator.
5. Orang tua penulis di Bandung, Om Wolter dan Tanta Lia, Om Flory dan Tanta Lin, Om Jeremias dan Tanta Tati, Om Dede, Om Romy.
6. Seisi rumah di Rahayu Selatan 4, Ofan, om Jim, Om Tomy dan semuanya yang selalu mendukung dan membantu penulis.
7. Segenap Teman di Siliwangi, bang Even Teuh Ima, Sirjon dan semuanya.
8. Teman Se KA-1 Unikom Edoy, Ocha, Roy, Qq, Nia, Exel, dan Semuanya.
9. Keluarga besar Ruteng – Flores – Bandung.

Akhir kata penulis berharap kiranya laporan ini mempunyai manfaat meskipun dalam penulisannya masih terdapat banyak kekurangan dan kiranya Yasa Computer selalu Exist dan terus berkembang dalam perjalanannya

Bandung, Agustus 2004

Penulis


UNIVERSITAS KOMPUTER INDONESIA
UNIKOM

DAFTAR ISI

		Halaman
Kata Pengantar		i
Daftar Isi		ii
Daftar Gambar		iv
Bab I	Pendahuluan	1
	1.1 Latar Belakang Kerja Praktek	2
	1.2 Tujuan Kerja Praktek	2
	1.3 Kegunaan Kerja Praktek	2
	1.4 Metode Kerja Praktek	2
	1.5 Lokasi dan Waktu Kerja Praktek	3
Bab II	Profil Perusahaan	4
	2.1 Sejarah Perusahaan	4
	2.2 Misi Perusahaan	4
	2.3 Struktur Organisasi Perusahaan	5
	2.4 Deskripsi Jabatan	5
	2.5 Aktifitas Usaha	7
	2.6 Sistem Penjualan Yang Diterapkan	7
	2.7 Dokumen Yang Digunakan	7
	2.8 Output-Output Sistem Penjualan	8
	2.9 Aliran Informasi	8
Bab III	Lama Dan Jenis Kegiatan Kerja Praktek	10
	3.1 Bidang Pelaksanaan Kuliah Kerja Praktek	10
	3.2 Teknis Pelaksanaan Kerja Praktek	10
	3.2.1 Teknis Pelaksanaan	11
	3.2.2 Pelaksanaan Kerja Praktek	12

UNIKOM PERPUSTAKAAN PUSAT PELAKSANA TEKNIS

Bab IV Pembahasan Kerja Praktek.....12
4.1 Prosedur Penjualan.....12
4.2 Pembuatan Laporan Penjualan.....13
4.3 Hasil Analisis.....14
4.4 Hasil Analisis Pengolahan Data Dan Sistem.....15
4.5 Prosedur Penjualan Tunai Yang Berjalan.....16

Bab V Kesimpulan Dan Saran.....17
5.1 Kesimpulan.....17
5.2 Saran.....17

Daftar Pustaka.....19
Lampiran

DAFTAR GAMBAR

Gambar Halaman

Struktur Organisasi.....5


UNIVERSITAS KOMPUTER INDONESIA
UNIKOM