BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

UNIT PELAKSANA TEKNIS PERPUSTAKAAN UNIKOM

5.1 Kesimpulan

Setelah penulis menguraikan dan membahas berbagai permasalahan pada bab-bab sebelumnya, sesuai judul yang penulis tetepkan yaitu:

"Komputerisasi Sistem Imformasi Manajemen Dalam sistem penjualan", maka pada bab ini penulis mencoba untuk menarik kesimpulan.

1. Kerja Praktek ini dirasakan sangat penting sekali bagi penulis guna menerapakan ilmu yang telah penulis terima dan guna menambah ilmu bagi penulis.
2. Didalam suatu perusahan dagang penjualan merupakan salah satu aspek penting dalam menentukan suatu keberhasilan perusahan dimana dengan penjualan yang baik maka perusahan akan mendapatkan keuntungan atou laba yang merupakan salah satu sumber guna kelangsungan hidup perusahaan.

5.2 Saran-saran

Guna keberhasilan pemasaran khususnya dibidang penjualan pihak perusahaan sedianya harus dapat mengoptimalkan sumber daya manusia dan sumber-sumber lainnya yany dimiliki oleh pihak perusahaan, dan tidak kalah pentingnya adalah menjalin kekompakan, kebersamaan dan saling keterbukaan antara pihak staf dan bawahan guna kesuksesan perusahaan PT.MAKRO store 05 Bandung karena dengan saling keterbukaan antara pihak staf dan bawahan akan membawa PT.MAKRO store 05 Bandung kedalam parusahaan besar dan akan

"*disegani* " oleh perusahaan-perusahaan yang lain yang sama memproduksi produk yang dihasilkan oleh pihak PT.MAKRO store 05 Bandung.

Dan untuk masa-masa yang akan dating diharapkan pihak PT.MAKRO store 05 Bandung dapat menambah modal usahanya karena dengan modal yang lebih besar dari sekarang maka pihak perusahaan dapat menambah jumlah produknya dan dapat menambah produk-prroduk baru yang lebih inovatif dan dapat bersaing dengan produk-produk yang ada dipasaran.

Pihak perusahaan harus dapat meningkatkan kualitas barang-barang yang diproduksi oleh pihak perusahaan sehingga dapat memuaskan para konsumen-konsumennya. Sehingga perusahaan dapat menambah volume penjualannya dan akhirnya dapat menambah keuntungan atau laba dari hasil penjualan produknya yang akhirnya dapat menunjang keberhasilan pihak PT.MAKRO store 05 Bandung.

Untukmemeudahkan pemindahan data dari suatu computer ke komputer lain diharapkan pihak perusahaan dapat memasang fasilitas LAN (Local Area Network) pada komputernya, dimana dengan memasang fasilitas ini maka komputer satu dengan komputer yang lainnya akan saling terhubung dengan jaringan LAN ini maka pemindahan data dari komputer satu dengan komputer yang lainnya akan berlangsung dengan cepat, tepat dan akurat.