SISTEM INFORMASI PENJUALAN
PADA PT MAKRO Store 05 BANDUNG

LAPORAN KERJA PRAKTEK

Diajukan untuk memenuhi Syarat Mata Kuliah Kerja Praktek
Program Diploma III Jurusan Manajemen Informatika
Fakultas Teknik dan Ilmu Komputer
Universitas Komputer Indonesia

Disusun Oleh :

Hari Santoso 10902186
Indra Nuralam 10902164

JURUSAN MANAJEMEN INFORMATIKA
FAKULTAS TEKNIK DAN ILMU KOMPUTER
UNIVERSITAS KOMPUTER INDONESIA
BANDUNG

2004

LEMBAR PENGESAHAN

SISTEM INFORMASI PENJUALAN
PADA PT MAKRO Store 05 BANDUNG

LAPORAN KERJA PRAKTEK

Disusun Oleh :

Hari Santoso	10902186
Indra Nuralam	10902164

Telah disetujui dan disahkan di Bandung sebagai Laporan Kerja Praktek

Pada Tanggal, Desember 2004

6 Desember 2004

Mengetahui,

Pembimbing Jurusan,

a.n

Deasy Permatasari, s.si

NIP : 4127.702.6005

Pembimbing Lapangan,

Sofyan Munawar

NIP : 050127

Ketua Jurusan Manajemen Informatika

Citra Noviyasari, S.Si, MT

NIP : 4127.70.26.009

KATA PENGANTAR

Segala puji dan syukur penulis panjatkan kehadirat Allah SWT, yang telah memberikan kepercayaan kepada penulis, karena berkat, rahmat dan hidayah-Nya penulis dapat menyelesaikan laporan Kerja Praktek ini.

Disamping tujuan penulis tersebut, yang paling utama adalah untuk mencoba menerapkan ilmu yan telah penulis terima selama satu tahun ini dengan kenyataan dunia kerja yang sebenarnya.



Penulis menyadari sepenuhnya bahwa dalam kerja praktek ini masih banyak kekurangan dan ketidak sempurnaan baik dalam segi isi materi maupun dalam segi penyajiannya, walaupun segala daya dan upaya telah penulis curahkan guna kebaikan kerja praktek ini, oleh sebab itu segala saran dan tanggapan yang bersifat positif dan membangun sangatlah penulis harapkan guna perbaikan dimasa yang akan dating.

Pada kesempatan ini, tak lupa penulis sampaikan ucapan terima kasih dan penghargaan yang setinggi-tingginya kepada:

1. Kedua orang tua penulis yang telah banyak mengorbankan segala daya dan upayanya kepada penulis guna menyelesaikan perkuliahan.
2. Para staf dan karyawan PT.MAKRO store 05 Bandung, yang telah banyak membantu penilis.
3. Rekan-rekan sekelas dan orang-orang yang telah banyak membantu penyelesaian Kerja Praktek ini yang tidak mungkin penulis sebutkan namanya satu per satu.

Akhir kata penulis panjatkan doa kepada mereka semoga amal kebaikan yang telah mereka berikan kepada penulis mendapat imbalan dari Allah SWT.

Bandung, Oktober 2004

Penulis

Hari Santoso & Indra Nuralam

DAFTAR ISI

Lembar Pengesahan i

Kata Pengantar ii

Daftar Isi iv

Daftar Gambar vi

Bab I Pendahuluan 1

1.1 Latar Belakang 1

1.2 Maksud Dan Tujuan 2

1.3 Metodologi Penelitian 3

1.4 Pembatasan Masalah 4

1.5 Sistematika Penulisan 4

Bab II Landasan Teori 6

2.1 Teori Sistem Informasi 6

2.1.1 Pengertian Sistem 6

2.1.2 Pengertian Informasi 7

2.1.3 Komponen Sistem Informasi 10

2.2 Analisis Dan Perancangan Sistem 10

2.3 Landasan Teori Penjualan 12

2.3.1 Definisi Penjualan 12

2.3.2 Manajemen Penjualan 13

2.3.3 Konsep Penjualan 14

2.3.4 Analisis Daerah Penjualan 16

UNIT PELAKSANA TEKNIS PERPUSTAKAAN UNIKOM

Bab III Keadaan Sistem Sekarang 18

3.1 Analisis Organisasi 18

3.1.1 Sejarah Singkat Perusahaan 18

3.1.2 Struktur Organisasi 20

3.1.3 Flow Map 23

Bab IV Perancangan Dan Analisis Sistem 27

4.1 Perancangan Makro 27

4.1.1 Diagram Konteks 27

4.1.2 Diagram Logic 27

4.1.3 Diagram Fisik 29

4.1.4 Diagram Aliran Data Tingkat 0 30

4.2 Perancangan Mikro 30

4.2.1 Struktur Menu 30

Bab V Kesimpulan Dan Saran 32

5.1 Kesimpulan 32

5.2 Saran 32

Daftar Pustaka 34

Lampiran

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1	Siklus Informasi Kecil / Sederhana	7
Gambar 2	Siklus Informasi Besar / Lengkap	8
Gambar 3	Hubungan Sistem Informasi Dengan Sistem Lain	10
Gambar 4	Struktur Organisasi	22
Gambar 5	Flow Map	26
Gambar 6	Diagram Konteks Penjualan	27
Gambar 7	Diagram Logic Penjualan	28
Gambar 8	Diagram Fisik Penjualan	29
Gambar 9	Diagram Aliran Data Tingkat 0	30
Gambar 10	Struktur Menu	31

UNIT PELAKSANA TEKNIS PERPUSTAKAAN UNIKOM