DAFTAR PUSTAKA

Barton A. Weitz dan Kevin D. Bradford, Http://jam.sagepub.com, *Personal Selling and Sales Managemen: A Relationship Marketing*, 1999, Vol. 27, No.2. Dikunjungi Tanggal 01 Juni 2011.

Buchari Alma. 2007. *Manajemen Pemasaran dan Pemasaran Jasa*. Alfabet Bandung.

Burhanudin, Http://jurnal.pdii.lipi.go.id, *Komunikasi Personal Dalam Pemasaran: Suatu Pengujian Hubungan Kontingensi Self-Interest, 2007, Vol. 1*. Dikunjungi Tanggal 16 Juni 2011.

Djaslim Saladin dan Yavis Marty Oesman, 2006. *"Intisari Pemasaran dan Unsur-unsur Pemasaran"*. PT.Linda Karya

Fandy Tjiptono, 2008. *"Strategi Pemasaran"*. Penerbit Andi Yogyakarta:edisi IV.

Istijanto, M.M., M. Com, 2005. *"Aplikasi Praktis Riset Pemasaran"*. Jakarta: PT. Gramedia

Joe Herca, Michael J. Swenson, dan Willem verbeke, Http://jam.sagepub.com, *Personal Selling constructs and measures: emic versus etic approaches to cross-national research*, 1996, Vol. 30, No. 7. Dikunjungi Tanggal 16 Juni 2011.

Kotler dan Keller di terjemahkan oleh Bob Sabran, MM. *"Manajemen Pemasaran"* PT. Erlangga

Lovelock, Chistopher, 2001. *"Service Marketing International Edition"*. Prentice Hall.

Philip Kotler di terjemahkan oleh A.B Susanto, 2007. *"Manajemen Pemasaran"* PT. Prenhalindo.

Prof. Dr. H. Buchari Alma, 2007. *"Manajemen Pemaaran dan Pemasaran Jasa"*. CV. Alfabeta

Rambat Lupiyoadi, 2001. *"Manajemen Pemasaran Jasa"*. Jakarta: Salemba Empat.

Sugiyono. 2002. *Metode Penelitian Administrasi*, Bandung :Alfabeta.

.

Suwandi Suparlan, 2002. *"Pemasaran Produk Baru Melalui Sistem Multilevel Marketing"*, Volume 1, No.2.

The Bilionaire Magazine "The Most Credible Magazine in Direct Selling Business", No.2, tahun 2011.

Umar Husein. 2002. *Riset Pemasaran dan Perilaku Konsumen*, Jakarta: PT. Gramedia Pustaka Utama.