ABSTRAK

Yayasan Koperasi Babussalam Bandung merupakan suatu koperasi pesantren yang anggotanya terdiri dari pengurus pesantren, guru dan siswa, yang mana salah satu kegiatan nya yaitu transaksi penjualan dan pembelian barang. Koperasi Babussalam Bandung dalam kegiatan transaksi penjualan dan pembelian barangnya memiliki banyak kendala yaitu diantaranya pelayanan terhadap konsumen kurang optimal, karena itu pegawai harus mencatat data-data penjualan dan pembelian serta lambatnya pembuatan laporan karena sistem yang belum terkomputerisasi. Tujuan dilakukannya penelitian ini adalah untuk membangun sebuah sistem informasi penjualan dan penentuan harga jual untuk mengurangi resiko lambatnya pelayanan terhadap konsumen, lambatnya pengolahan data penjualan dan pembelian serta lambatnya pembuatan laporan.

Metode dalam penelitian ini menggunakan metode Deskriptif, sedangkan metode pendekatan yang digunakan adalah pendekatan terstruktur dan metode pengembangannya menggunakan model *Prototype*. Cara pengumpulan data yang digunakan adalah data primer dan sekunder. Alat bantu analisis sistem yang digunakan yaitu *Flowmap, Diagram Kontek, Data Flow Diagram* (DFD), relasi table dan *Entity Relationship Diagram* (ERD). Perangkat lunak yang digunakan untuk pembuatan perancangan sistem informasi ini yaitu *Visual Basic* 6.0 dan menggunakan database *MySQL*.

Sistem informasi ini dibangun agar dapat memberikan kemudahan dalam pengolahan data penjualan dan pembelian, mulai dari pelayanan dan penjualan terhadap konsumen dan pembelian barang ke *supplier*, dan juga dalam pengolahan laporan penjualan dan pembelian agar lebih tepat dan akurat.

Kata Kunci : Sistem, Informasi, Penjualan, Pembelian, Koperasi

ABSTRACT

cooperative foundations Babussalam bandung is a cooperative boarding schools whose members consist of boarding school administrators, teachers and students, which one of his activity is the sale and purchase of goods. cooperative foundations Babussalam bandung in the activities of sales transactions and purchase of goods has many obstacles some of them less than optimal service to consumers, Therefore employees must record the data of sales and purchases as well as the latest report because the system is not computerized. The purpose of this study was to establish an sales information system and determining the selling price to reduce the risk of latest service to consumers, latest data processing sales and purchases as well as the latest report.

The method in this research using descriptive method, whereas the approach used is a structured approach and method developers use the Prototype model. Method of data collection used primary dan secondary data. Analysis systems tools used is Flowmap, Diagram Context, Data Flow Diagrams (DFD), the relation table and Entity Relationship Diagram (ERD). The software used for manufacturing information system design is the Visual Basic 6.0 and uses MySQL database.

This information system is built to provide convenience in data processing sales and purchases, ranging from service and sales to consumer and purchases goods to suppliers, and also in the processing of sales and purchase reports to be more precise and accurate.

Keywords: System, Information, Sales, Purchase, Cooperative