BAB VI

KESIMPULAN DAN SARAN

6.1 Kesimpulan

Berdasarkan uraian dari penjelasan yang telah dikemukakan pada bab-bab sebelumnya, maka penulis dapat mengambil kesimpulan bahwa sistem pemesanan di PT. Great Mataram masih belum efisien, banyaknya pelanggan menyebabkan waktu kerja sales yang padat. Dengan penghasilan yang bagi sebagian sales dianggap kurang, banyak dari mereka tidak kerasan dan akhirnya mengundurkan diri. Salah satu solusinya adalah peningkatan upah. Akan tetapi, hal tersebut tidak dianggap realistis. Mengingat banyaknya jumlah sales dan beratnya persaingan saat ini. Maka dicarilah alternative lain. Penggunaan fasilitas online. Dengan fasilitas ini, diharapkan para sales bisa lebih leluasa dalam menjalankan tugasnya. Dengan Asumsi 1 hari membutuhkan 10 – 15 ribu per sales, untuk 10 orang sales , maka dibutuhkan sekitar 100 – 150 ribu perhari , sedangkan dengan fasilitas internet, dibutuhkan sekitar 5000 perhari, atau dengan jasa wi-fi gratis, mereka bisa menggunakan uang sewa internet untuk makan siang. Untuk perbandingan waktu pun signifikan. Perjalanan konsumen-perusahaan membutuhkan sekitar 30 menit, sementara Internet bersifat *realtime.* Secara garis besar, Sistem Pemesanan yang diusulkan memiliki keunggulan dalam faktor Biaya maupun Waktu.

Dalam skripsi yang telah dibuat dengan judul "PERANCANGAN SISTEM INFORMASI PEMESANAN OBAT DI PT. GREAT MATARAM", dimana perancangan sistem tersebut dapat :

1. Mempermudah sales dalam mengelola pesanan dari pelanggan .
2. Mempermudah EDP dalam membuat faktur .
3. Mempermudah manager dalam melacak *history* pemesanan.
4. Mempercepat proses Pemesanan yang ada.

6.2 Saran

Agar sistem yang diusulkan dapat digunakan dan berjalan sesuai dengan yang diharapkan, maka ada beberapa saran yang dapat dijadikan bahan pertimbangan untuk pihak perusahaan dalam hal ini PT. Great Mataram, Dimana pengembangan program harus diberi perhatian khusus, proses *trial and error* sebelum benar-benar menggunakan aplikasi setidaknya 1 minggu, serta penambahan fitur dan account agar lebih terintegrasi. Beberapa kelemahan program antara lain :

1. Account masih terbatas
2. Perlunya ada pencocokan antara dokumen asli dan output program.
3. Security yang masih minim
4. Pembuatan lisensi agar dapat menjadi hak perusahaan.