BAB II

RUANG LINGKUP PERUSAHAAN

UNIT PELAKSANA TEKNIS PERPUSTAKAAN UNIKOM

2.1 Sejarah Perusahaan

Ditinjau dari sejarah operasionalnya, kegiatan perdagangan P.D. Makmur Jaya telah dilakukan secara turun-temurun oleh keluarga Rahmat Baharudin semenjak tahun 1978 di Garut-Jawa Barat, yaitu pertama kali dilakukan oleh ayah dari Rahmat Baharudin yang kemudian diturunkan kepada Rahmat Baharudin.

Pada awalnya, kegiatan perdagangan dilakukan secara sederhana dan belum merupakan suatu perusahaan dagang, hanya dapat dikatakan sebagai warung sembako saja. Warung sembako Baharudin dilakukan di ruang tamu rumah Baharudin, yang pada waktu itu merupakan tempat yang cukup strategis di daerah Garut. Kegiatan perdagangan tersebut hanya meliputi sektor beras saja, yang dilakukan untuk memenuhi kebutuhan sehari-hari dan kehidupan keluarga Baharudin. Namun, setelah kegiatan perdagangan berjalan selama 5 (lima) tahun, hasil dari kegiatan perdagangan tersebut selain dapat memenuhi kebutuhan sehari-hari dan kebutuhan hidup keluarga, membuat Baharudin dapat membeli sebuah kios di Pasar Wanaraja di Garut.

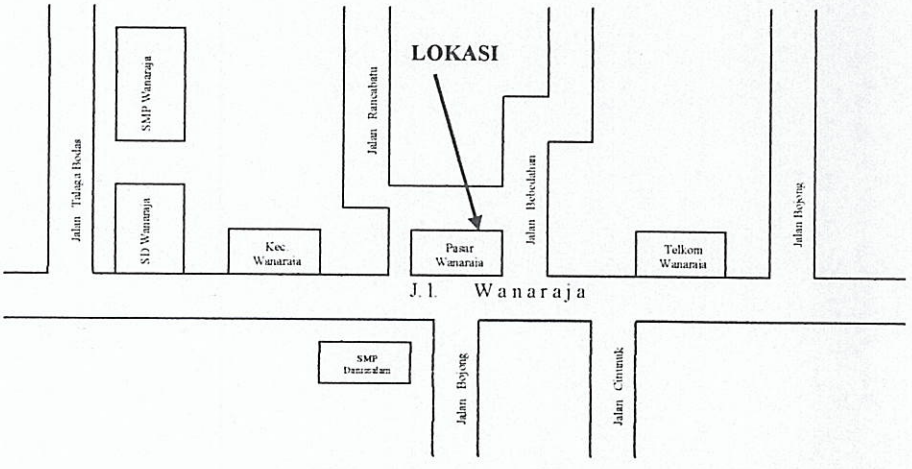
Setelah bertahun-tahun melakukan kegiatan perdagangan di sektor beras, akhirnya Rahmat Baharudin, yang kemudian memegang usaha yang

diturunkan oleh ayahnya, pada tahun 1995 memperluas kegiatan usahanya hingga pada perdagangan sembilan bahan pokok (sembako). Semenjak tahun 1995 sistem pendataan telah dilakukan dengan menggunakan program basis data , hanya saja program yang digunakan ini tanpa memiliki suatu jaringan yang disebut dengan Local Area Network (LAN).

Kendala yang sering timbul bagi P.D. Makmur adalah recovery data, pengambilan data baik itu data pada gudang atau data penjualan. Setelah menggunakan Local Area Network (LAN) pada sistem informasi perusahaan, kendala-kendala yang sering dihadapi dapat diatasi.

2.2 Tempat dan Kedudukan Perusahaan

P.D. Makmur Jaya berkedudukan di Jalan Wanaraja, Pasar Wanaraja kios no 23A, Garut, Jawa Barat.



Gambar 2.1 *Denah Lokasi Perusahaan*

2.3 Bentuk dan Badan Hukum Perusahaan

P.D. Makmur Jaya merupakan perusahaan dagang yang bergerak di bidang perdagangan sembako. P.D Makmur Jaya terdaftar di Departemen Perindustrian dan Perdagangan (Deperindag) dengan nomor TDP : 101155222354 , dan tidak berbadan hukum.

2.4 Bidang Pekerjaan Perusahaan

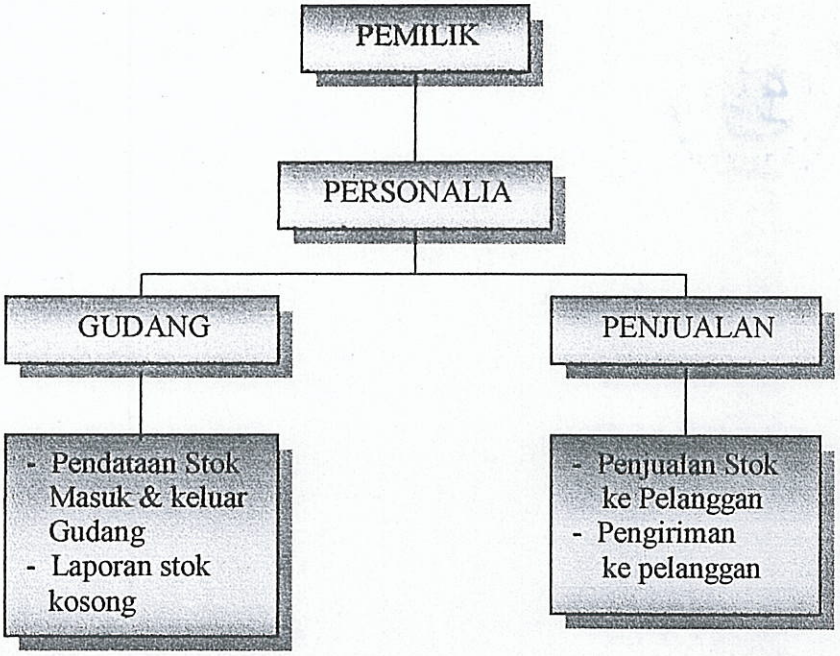
P.D Makmur Jaya bergerak di bidang perdagangan sembako, diantaranya beras, gula pasir, minyak goreng, dan lain-lain.

2.5 Bidang Pekerjaan Divisi/Departemen Tempat Kerja Praktek

Kerja praktek dilakukan di bagian sistem informasi, dimana penyusun melakukan analisis perbandingan kinerja operasional perusahaan yang menggunakan jaringan komputer dalam hal berbagi sumber daya komputer dengan perusahaan yang belum menggunakan jaringan komputer.

2.6 Struktur Organisasi Perusahaan

Untuk mencapai tujuan yang diinginkan perusahaan, P.D. Makmur Jaya mengatur pembagian tugas sedemikian rupa. Bentuk dari pembagian tugas itu dapat digambarkan ke dalam suatu struktur organisasi atau bagan organisasi, sistem yang akan dikomputerisasi sebagai berikut:



Gambar 2.2 *Struktur Organisasi P.D. Makmur Jaya*

Pemilik

Pemilik membawahi langsung personalia, dan membawahi bagian gudang dan penjualan. Sewaktu-waktu, pemilik akan membutuhkan akses langsung untuk pengecekan data-data perusahaan pada bidang personalia, gudang, ataupun penjualan.

Personalia

Personalia bertanggung jawab langsung pada pemilik. Personalia perusahaan membawahi Kepala Gudang, dan Kepala Bagian Penjualan.

Gudang

Gudang bertugas untuk mendata dan mencatat segala transaksi di dalam gudang, mengenai barang/stok yang keluar dan yang masuk. Kepala gudang akan melaporkan kepada personalia mengenai kekosongan stok pada gudang Kepala Gudang bertanggungjawab atas setiap barang/stok yang masuk ataupun keluar gudang. Kepala Gudang bertanggung jawab langsung kepada Personalia.

Penjualan

Bagian Penjualan bertugas untuk menjual barang/stok sembako pada pelanggan, dan mengirimkan pesanan hingga sampai ke tangan pelanggan. Bagian Penjualan bertanggung jawab atas segala barang/stok yang dibeli pelanggan hingga sampai ke tangan pelanggan. Penjualan juga bertanggungjawab atas transakasi penjualan yang dilakukan dengan pelanggan. Kepala Penjualan bertanggung jawab langsung kepada Pesonalia.