DAFTAR TABEL

Tabel 3.1 Skenario Proses Login 40

Tabel 3.2 Skenario Proses Lupa Password 40

Tabel 3.3 Skenario Proses Pengolahan Data Pelanggan Sisi Admin 41

Tabel 3.4 Skenario Proses Pengolahan Data Pelanggan Sisi *salesman* 41

Tabel 3.5 Skenario Proses Data Barang Sisi *Salesman*..... 42

Tabel 3.6 Skenario Proses Data Barang Sisi Admin 42

Tabel 3.7 Skenario Proses Manajemen Pegawai..... 43

Tabel 3.8 Skenario Proses Transaksi 43

Tabel 3.9 Skenario Proses Laporan Sisi *Salesman* 44

Tabel 3.10 Skenario Proses Laporan Sisi Admin..... 44

Tabel 3.11 Jenis – jenis *Class Diagram* pada Aplikasi *Mobile* 60

Tabel 3.12 Deskripsi Atribut Menu Login 60

Tabel 3.13 Deskripsi Atribut Menu Barang 61

Tabel 3.14 Deskripsi Atribut Menu Pelanggan 61

Tabel 3.15 Deskripsi Atribut Kelas Order 62

Tabel 3.16 Deskripsi Atribut Menu Order 63

Tabel 3.17 Deskripsi Atribut Kelas Laporan 63

Tabel 3.18 Struktur Tabel Pegawai 67

Tabel 3.19 Struktur Tabel Pelanggan 67

Tabel 3.20 Struktur Tabel transaksi 68

Tabel 3.21 Struktur Tabel Barang 68

Tabel 3.22 Struktur Tabel Pembelian..... 68
Tabel 4.1 DDL untuk Tabel Pegawai..... 83
Tabel 4.2 DDL untuk Tabel Pelanggan..... 84
Tabel 4.3 DDL untuk Tabel Barang..... 84
Tabel 4.4 DDL untuk Tabel Penjualan 84
Tabel 4.5 DDL untuk Tabel Transaksi..... 85
Tabel 4.6 Antarmuka Sisi Admin..... 85
Tabel 4.7 Antarmuka Sisi *Salesman* 86
Tabel 4.8 Rencana Pengujian Aplikasi Penjualan Barang Berbasis *Mobile* sisi admin pada PT. Irama Zaman Sejahtera 87
Tabel 4.9 Rencana Pengujian Aplikasi Penjualan Barang Berbasis *Mobile* sisi *salesman* pada PT. Irama Zaman Sejahtera 87
Tabel 4.10 Pengujian Verifikasi Data Login Admin 88
Tabel 4.11 Pengujian Verifikasi Data Login Pegawai..... 88
Tabel 4.12 Pengujian Manajemen Pegawai sisi admin..... 89
Tabel 4.13 Pengujian Manajemen Pegawai (Lanjutan) 89
Tabel 4.22 Pengujian Manajemen Pelanggan sisi admin..... 90
Tabel 4.23 Pengujian Manajemen Pelanggan (Lanjutan) 90
Tabel 4.24 Pengujian Manajemen Barang sisi admin..... 91
Tabel 4.25 Pengujian Manajemen Barang (Lanjutan) 92
Tabel 4.27 Pengujian Order sisi *salesman*..... 93
Tabel 4.28 Pengujian Manajemen Order (Lanjutan)..... 93
Tabel 4.29 Pengujian Laporan order..... 94