BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil penelitian pada Perusahaan Daerah air Minun Kota Bandung dalam membahas berapa besar hubungan Anggaran Penjualan terhadap Pendapatan Operasi, maka penulis dapat menarik beberapa kesimpulan diantaranya:

1. Anggaran penjualan telah ditetapkan dengan baik oleh Perusahaan Daerah air Minun Kota Bandung. Hal ini dapat dilihat dari hasil yang telah disusun dalam bentuk anggaran itu sendiri khususnya anggaran penjualan. Anggaran penjualan ini dengan melakukan analisis seperti ekonomi, industri, prestasi penjualan baik sekarang maupun yang akan datang. Perkembangan anggaran penjualan ini dipengaruhi oleh beberapa faktor diantaranya adalah kondisi ekonomi, politik yang tidak stabil itulah yang menyebabkan anggaran penjualan setiap tahunnya mengalami fluktuasi (turun naik). Anggaran penjualan adalah *budget* yang merencanakan secara lebih terperinci tentang penjualan perusahaan selama periode yang akan datang yang didalamnya meliputi rencana tentang jenis (kualitas) barang yang akan dijual, harga barang yang akan dijual, waktu penjualan serta tempat (daerah) penjualannya.

2. Pendapatan operasi merupakan salah satu tujuan utama perusahaan dan juga digunakan sebagai alat pengefesiensi kegiatan usaha yang akan dijalankan perusahaan. Perkembangan Pendapatan setiap tahunnya juga mengalami kenaikan dan penurunan (fluktuasi) dan disebabkan karena kondisi ekonomi politik yang tidak stabil.
3. Hubungan anggaran penjualan terhadap Pendapatan Operasi pada Perusahaan Daerah air Minun Kota Bandung artinya anggaran penjualan hubungan signifikan terhadap Pendapatan Operasi. Ini dibuktikan berdasarkan hasil analisis penulis dengan menggunakan metode statistic yaitu Regresi linier sederhana dan koefesien korelasi (r). Untuk nilai koefesien korelasi 0,9804 artinya setiap kenaikan variabel X yaitu anggaran penjualan maka akan diikuti dengan perkembangan Pendapatan Operasi sebagai variabel Y, ini menunjukkan tingkat hubungan yang signifikan. Jadi kesimpulan dari hasil analisis yang penulis teliti adalah Ho ditolak maka H1 diterima. Ho adalah anggaran penjualan terdapat hubungan dengan pendapatan operasi.

5.2 Saran

Setelah penulis mengambil beberapa kesimpulan diatas, penulis akan mengemukakan beberapa saran diantaranya:

1. Anggaran penjualan pada Perusahaan Daerah Air Minum Kota Bandung tiap tahunnya mengalami kenaikan dan penurunan, hal ini disebabkan oleh perekonomian Indonesia yang sedang stabil. Penulis menyarankan sebaiknya

Perusahaan Daerah Air Minum Kota Bandung untuk lebih meningkatkan kinerja para pegawai, karena dengan kinerja yang lebih baik maka pemerintah akan menilai bahwa perusahaan kinerjanya sangat baik, dengan penilaian tersebut pemerintah akan lebih mengeluarkan anggaran jauh lebih besar dari sebelumnya. Kalau itu terjadi maka perusahaan akan mengalami keuntungan yang berguna bagi perkembangan perusahaan itu sendiri.

2. Pendapatan Operasi Perusahaan Daerah Air Minum Kota Bandung tiap tahunnya mengalami kenaikan dan penurunan. Hal ini tidak lepas dari kondisi bangsa Indonesia yang terkadang stabil dan juga kadang tidak stabil. Penulis menyarankan sebaiknya perusahaan lebih meningkatkan kinerja para pegawainya dan pejabat lebih meningkatkan pengawasan terhadap para pegawainya. Karena siapa tau pendapatan bisa menurun disebabkan oleh kinerja pegawai yang kurang disiplin ataupun ada kecurangan dari dalam perusahaan tanpa sepengetahuan para pejabat perusahaan itu sendiri.