# ABSTRAK

Penelitian ini dilakukan pada Ilham Photography. Ilham Photography adalah sebuah perusahaan yang bergerak dalam bidang penjualan produk berupa kamera digital dan juga melayani jasa pemotretan. Adapun permasalahan yang terjadi pada toko tersebut yaitu karena belum adanya media promosi yang mampu meningkatkan minat pelanggan untuk melakukan pemesanan produk,pemesanan jasa pemotretan, belum adanya sistem yang mampu mengelola data produk untuk membantu kerja petugas dan menangani proses penjualan dengan baik. Dimana pelanggan yang ingin melakukan pemesanan produk dan jasa diharuskan untuk datang ke toko Ilham Photography secara langsung. Tentunya hal ini akan sangat merepotkan bagi pelanggan yang berada jauh dari alamat ilham photography. Adapun tujuan dalam penelitian ini adalah mengetahui bagaimana sistem yang sedang berjalan, untuk merancang Sistem Informasi Penjualan kamera dan pemesanan jasa, untuk melakukan testing terhadap sistem informasi penjualan dan pemesanan jasa yang telah dirancang, untuk melakukan implementasi Sistem Informasi Penjualan dan pemesanan jasa yang telah dirancang pada ilham photography.

Desain penelitian yang digunakan yaitu dengan metode deskriptif dengan teknik pengumpulan datanya adalah observasi dan wawancara, dan juga metode pengembangan perangkat lunak yang digunakan ialah *Prototype,* dimana pengembangan sistem ini menggunakan pendekatan untuk membuat sesuatu program dengan cepat dan bertahap sehingga dapat segera dievaluasi oleh pemakai *(user).* Serta pendekatan yang dilakukan adalah pendekatan terstruktur berorientasi dengan alat bantu pemodelan *Flow Map,Diagram Konteks,Data Flow Diagram,Kamus data.*Dibantu dengan pengujian perangkat lunak menggunakan metode *black box testing*.

Hasil penelitian terhadap sistem yang sedang berjalan memang sudah baik, akan tetapi masih belum dapat membantu petugas mempercepat dalam proses pengelolaan data produk, belum mampu menangani proses pemesanan dari luar daerah, dan belum mampu mencetak laporan-laporan yang dibutuhkan atasan*(owner)* dengan cepat dan tepat. Adapun sistem informasi penjualan berbasis web yang diusulkan telah mampu menjawab semua permasalahan-permasalahan yang terjadi pada sistem yang sedang berjalan, dengan hasil pengujian terhadap sistem yang diusulkan adalah baik yaitu dapat memeriksa dan mengurangi intensitas kesalahan pada sistem informasi penjualan yang dirancang/ diusulkan, dan proses implementasi dengan hasil sesuai dengan apa yang diharapkan oleh *user*.

Kata Kunci : Sistem, Informasi, Penjualan, Web, Prototype, Terstruktur.

## *ABSTRACT*

The research was conducted at Ilham Photography. Ilham Photography is a company engaged in the sale of products in the form of digital cameras and photography services also serve. The problems occurred at the store that is because there are no media campaign to increase interest in the customer to order the products, services ordering photo shoot, not a system capable of managing data products to help officers and working properly handle the sales process. Where customers who want to order the products and services are required to come to the store directly Ilham Photography. Surely this would be very inconvenient for customers who are far away from the address of photography Ilham. The purpose of this study was to determine how the system is running, to design the Sales Information System and reservation services, to perform testing on the sales and ordering information system services that have been designed, to make the implementation of Information Systems Sales and booking service that has been designed to inspire photography.

*The study design used is descriptive method with data collection techniques were observation and interviews, as well as software development method used is Prototype, which uses a system development approach to create something quickly and phased program so it can be evaluated by the user (user ). And the approach taken on the structural, and modeling the system using the struktural, the modeling tool Flow Map,Contexs diagram,data flow. Assisted with testing software using black box testing methods.*

*The results of the system being berjaln already, but still lack-kerunganan that could hinder business processes, web-based sales information system that has been designed to answer all the problems that occur in the system is running, with the results of testing both against the proposed system, and implementation process with results in accordance with what is expected by the user.*



*Keywords: System, Information, Sales, Web, Prototype, structural.*