BAB IV

KESIMPULAN DAN SARAN

UNIT PELAKSANA TEKNIS PERPUSTAKAAN UNIKOM

5.1 Kesimpulan

Dari hasil pengolahan data dan analisis yang telah dilakukan penulis, maka dapat ditarik beberapa kesimpulan sebagai berikut:

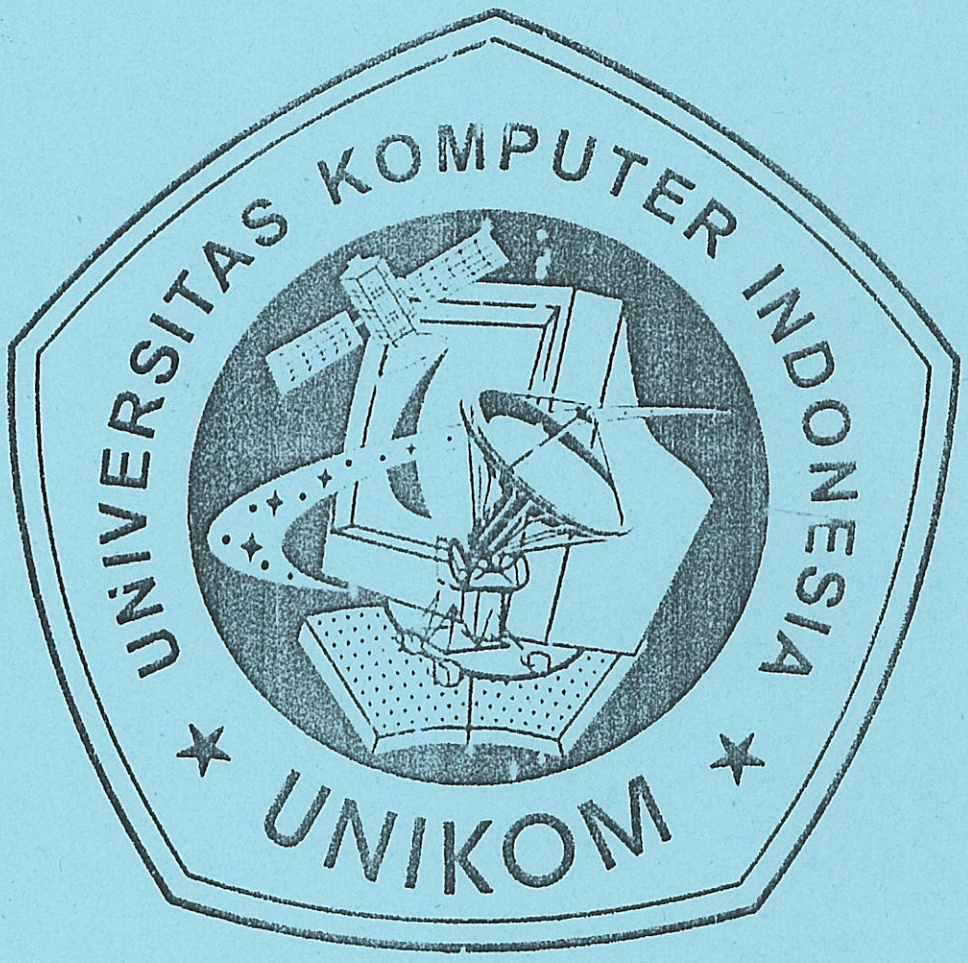
1. Dalam pengolahan data, keakuratan data dalam hal pencatatan transaksi pada Jurnal Umum merupakan hal yang sangat penting untuk menghindari kesalahan-kesalahan.
2. Keseragaman dalam proses pengolahan, cara perhitungan maupun penyeragaman bentuk seluruh keluaran sangat diperlukan.
3. Melalui penggunaan Program Aplikasi Akuntansi ini, Koperasi Pasundan dapat meningkatkan efisiensi waktu, karena Program ini tidak memerlukan banyak input.
4. Prosedur yang harus dilalui untuk mendapatkan Neraca Percobaan Setelah Penutupan Buku juga tidak serumit Dac Easy ataupun MYOB.
5. Format data Program Aplikasi ini dirancang untuk dapat melakukan mobilitas antar komputer, karena program ini dibuat menggunakan Microsoft Excel.
6. Pembuatan program aplikasi ini masih terbatas pada data yang tersedia dan masih dapat dikembangkan lagi untuk data yang lainnya.

5.2 Saran

sebagai bentuk rasa terima kasih dan dalam upaya meningkatkan keuntungan ditempat penulis melakukan kerja praktek (PT. Pusri dan Koperasi Pasundan), maka penulis memberikan beberapa saran sebagai bahan pertimbangan sebagai berikut :

- Keamanan file harus lebih diperhatikan supaya tidak terjadi kerusakan dan kehilangan data, untuk menghindari hal tersebut maka disarankan peng-*backup*an data.
- Jika terjadi kerusakan pada hardware atau software hendaknya dilakukan perbaikan dengan segera, agar aktifitas kerja tidak terhambat sehingga optimalisasi dari sarana dan prasarana yang tersedia dapat berjalan sebagaimana mestinya
- Keakuratan dan kecepatan pengolahan data sangat diperlukan, oleh karena itu peng-*update*an software yang ada sangat diperlukan.
- Perusahaan sebaiknya melakukan analisis terhadap produk yang paling menguntungkan (produk potensial) sehingga dapt menerapkan strategi pemasaran yang lebih baik.
- Mencari dan memperluas pangsa pasar baru yang lebih potensial yang selama ini belum pernah di jangkau oleh perusahaan sehingga mempermudah konsumen untuk mendapatkan produk yang diperlukan.
- Perusahaan sebaiknya lebih meningatkan upaya promosi yang dilakukan untuk meningkatkan pendapatan perusahaan.

- Perusahaan sebaiknya mengadakan pelatihan-pelatihan rutin untuk lebih mengoptimalkan kualitas sumber daya manusianya, baik itu pelatihan penjualan, komputer, maupun lainnya.


UNIVERSITAS KOMPUTER INDONESIA
UNIKOM