ABSTRAK

CV. Barzas Industry Bandung merupakan industry yang bergerak dibidang penjualan pakaian, khususnya dengan melakukan pemesanan terlebih dahulu, dimana dalam proses penjualan dan promosinya masih bersifat konvensional artinya pelanggan harus mendatangi toko untuk dapat melakukan pemesanan.

Pembangunan website penjualan online pada CV. Barzas Industry Bandung merupakan langkah untuk meningkatkan penjualan dan promosi produk, sehingga dapat memberikan keuntungan bagi pihak Barzas sendiri. Dengan adanya website penjualan ini pelanggan dapat melakukan pemesanan produk pakaian tanpa harus datang ke toko. Pihak Barzas pun dapat mengatasi masalah pengolahan produk, pengolahan member dan pengolahan pemesanan. Untuk metodelogi pembangunan perangkat lunak yang digunakan adalah metodelogi *prototype* dengan tahapan pengumpulan data, perancangan, dan evaluasi. Serta digambarkan pada bahasa pemodelan berorientasi terstruktur.

Berdasarkan dari hasil pengujian website penjualan online ini, diharapkan dapat membantu CV. Barzas dalam hal promosi produk, meningkatkan penjualan produk dan dapat memberikan kemudahan kepada pelanggan untuk mendapatkan informasi tentang produk-produk Barzas.

Kata kunci : *Website*, pemesanan, *penjualan online*

ABSTRACT

CV. Industry Barzas Bandung is an industry moving area sale of clothing especially with advance reservation, which in the process of selling and promotion is still conventional means customers should go to the store to place order.

The development an online sales website in the CV. Barzas Industry Bandung is a step to incrrease sales and product promotion, so as to provide for the Barzas own. Given this sales website customer can order the product clothing without having to come to the store. Barzas parties can overcome the problem of product processing, order processing and processing member. For software development methodology is a methodology used by the prototype stage of data collection, design, and evaluation. And the described in a structured-oriented modeling language.

Based on the results of this online sales website, is expected to help to CV. Barzas in terms of promotion of product, increase products, increase product sales and to provide convenience to the customer to getting information about products Barzas.

Keywords : Website, order, online sale