ABSTRAK

CV. Garvawa Credit merupakan tempat penjualan kredit barang-barang elektronik dan furniture. Oleh karena itu, sistem yang berbasis komputerisasi merupakan sebuah jawaban untuk mengatasi data transaksi yang begitu banyak. Dengan diterapkannya sistem informasi yang berbasis komputer dan juga adanya perkembangan dari sistem yang ada, maka akan memberikan kemudahan dalam mengelola, mengontrol setiap data yang ada. Selain itu, dalam mengakses data akan lebih cepat dan akurat, sebaliknya apabila kegiatan yang dilakukan masih tidak efektif dan efisien karena sistem yang ada belum dikembangkan, maka akan kesulitan dalam mengakses data dan memerlukan waktu yang lama.

Untuk mendukung pembuatan sistem ini dalam penelitian penulis menggunakan metode wawancara dan sumber data sekunder serta penggunaan metodologi pengembangan perangkat lunak *prototype* yang meliputi mengidentifikasikan kebutuhan pemakai, membuat *prototype* dan evaluasi *prototype* yang diharapkan dapat membantu dalam perancangan sistem ini.

Berdasarkan hasil skripsi yang telah dibuat, maka sistem informasi penjualan kredit ini dirancang untuk memudahkan dalam menginformasikan barang yang akan dijual dan dibeli serta memberikan efektifitas bagi *user* (pemakai) untuk memperoleh informasi ataupun memesan barang.

Kata Kunci : Sistem Informasi, Transaksi Penjualan Kredit,

ABSTRACK

CV. Garvawa Credit provides credit selling for electronic utility and household. Because of that,computerize system is the answer for handling high transaction that might occured. By implementing this computerize system and its development would give simplicity in maintaining and controlling the existing data. Besides, as a matter of data accessing, it would be faster and moreaccrate than the initial system that hasn't been any improvement yet.

In order to create this system, this research used interview method, secondary data source and methodology of prototype software development consisting users need identification, prototype creation, its evalution. Its expected that these methodologies would support the system design.

Based on result of former paper work, the credit sales information system was created to make process of to inform goods that would be sell or buy and also effectiveness of user to get information and order equipment lot easier.

Keyword : *Information system, Credit Sales*