BAB IV

KESIMPULAN DAN SARAN

4.1 Kesimpulan

PT. SUMBER SEHAT merupakan distributor obat-obatan yang menjual atau mendistribusikan barang dengan cara pembayaran secara tunai maupun pembayaran secara kredit. Proses pemberian kredit kepada pelanggan di PT.SUMBER SEHAT dilakukan oleh bagian marketing sampai dengan pengantaran barang yang dipesan sesuai permintaan pelanggan dan sesuai dengan perjanjian yang yang telah ditetapkan sebelumnya. Sebelum memberikan kredit kepada pelanggan, PT. SUMBER SEHAT melakukan analisa dan pertimbangan terlebih dahulu serta mengadakan perjanjian dengan pihak dari pelanggan. PT. SUMBER SEHAT memberikan kredit kepada pelanggan dengan tujuan untuk meningkatkan nilai penjualan sehingga secara otomatis dapat meningkatkan laba.

Berdasarkan hasil penelitian dan penganalisaan masalah terhadap proses pencatatan transaksi penjualan kredit di PT. SUMBER SEHAT cab. BANDUNG maka penulis dapat menyimpulkan bahwa :

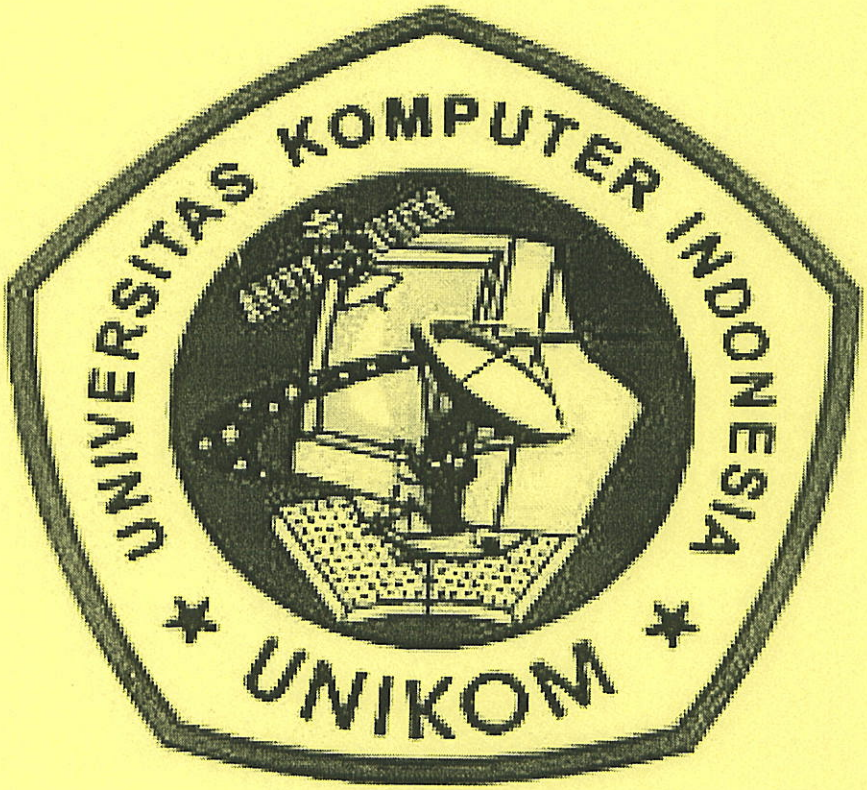
1. Dalam proses pencatatan transaksi penjualan kredit dibutuhkan bukti-bukti pencatatan yang berupa faktur.

2. Pelaksanaan kegiatan penjualan kredit di PT.SUMBER SEHAT secara keseluruhan sudah cukup baik, karena didukung dengan adanya formulir-formulir, catatan-catatan, serta prosedurnya.
3. Metode pencatatan PT. SUMBER SEHAT Cab. BANDUNG pada dasarnya sudah cukup baik, ini dapat dilihat dari bagian penjualan yang terlibat secara langsung melaporkan hasil transaksi penjualan pada saat itu, dengan demikian terdapat kecocokan saldo, sehingga kemungkinan terjadinya pencatatan ganda sangat minim.

4.2 Saran

Setelah penulis melakukan kuliah kerja praktek di PT. SUMBER SEHAT Cab.BANDUNG, penulis memberikan saran kepada pihak perusahaan yang diharapkan dapat membantu dalam melaksanakan penjualan kredit.

1. Dalam memberikan kredit kepada pelanggan sebaiknya PT. SUMBER SEHAT mengadakan penyelidikan atau evaluasi dan juga pertimbangan yang teliti pada sumber keuangan pelanggan (Neraca dan laporan Rugi/Laba), dan batasan kredit yang diminta.
2. Dalam mempertahankan pelanggan hendaknya pihak perusahaan menjaga hubungan baik dengan para pelangannya dengan cara meningkatkan kualitas pelayanan.
3. Dalam hal pengumpulan data yang di input ke dalam komputer hendaknya diperiksa kembali dengan teliti sehingga dapat menghasilkan data yang akurat.
4. Sebaiknya melakukan pencatatan transaksi-transaksi keuangan dengan mengunakan Jurnal, dengan adanya Jurnal semua transaksi-transaksi yang ada akan lebih tertata rapih, dan jika terjadi kesalahan pencatatan transaksi dapat langsung ditemukan sumber kesalahan pencatatannya tersebut.


UNIVERSITAS KOMPUTER INDONESIA
UNIKOM