BAB IV
KESIMPULAN DAN SARAN

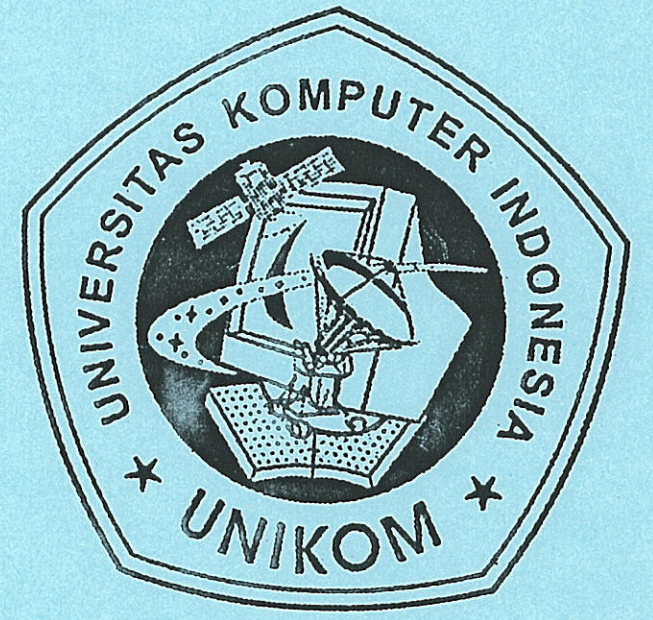
4.1. Kesimpulan

Melalui pembahasan dimuka tersebut dapat diambil beberapa kesimpulan sebagai berikut :

1. Anggaran penjualan PT. Ever Sinetex bermanfaat sebagai sumber informasi mengenai kegiatan penjualan perusahaan selama periode tertentu, sebagai alat untuk menilai kegiatan penjualan suatu periode yang akan datang.
2. Tinggi rendahnya harga jual sangat dipengaruhi oleh harga jal produksi sejenis dipasaran pada umumnya. Oleh karena perusahaan harus memantau mengenai harga pasar produksinya sebelum menetapkan harga jual pada setiap penjualnya. Dan seperti halnya kuantitas penjual harga jal yang tercantum didalam anggaran penjualan pun merupakan harga jual yang sesungguhnya.

4.2. Saran

1. Karena anggaran penjualan disusun setelah penjualan terjadi, ini menyebabkan fungsi anggaran penjualan tidak efektif, Sebaiknya perusahaan menyusun anggaran penjualan setiap awal periode atau tahun sebelum penjualan terjadi.
2. Sebaiknya anggaran penjualan perusahaan mencantumkan waktu penjualan di laksanakan.


UNIVERSITAS KOMPUTER INDONESIA
UNIKOM