BAB VI

KESIMPULAN DAN SARAN

Pada bab ini akan diuraikan beberapa kesimpulan dari hasil implementasi dan pengujian, serta saran-saran untuk pengembangan lebih lanjut.

6.1 Kesimpulan

Dari pembangunan sistem informasi penjualan tunai ini, dapat diambil beberapa kesimpulan sebagai berikut :

1. Dengan adanya Sistem informasi penjualan ini membuat perusahaan dapat melihat laporan penjualan yang terjadi dalam satu hari
2. Dengan Sistem Informasi Penjualan yang disusun akan membantu perusahaan untuk mendapatkan Informasi status faktur yang tercetak, barang yang diretur maupun status stock (expired date/tidak laku dijual)
3. Dengan Sistem Informasi penjualan yang terstruktur akan memudahkan untuk mendapatkan salinan data faktur penjualan jika data faktur penjualan yang asli hilang atau terselip

6.2 Saran

Berdasarkan hasil analisa yang dilakukan, sistem yang telah dibangun ini masih jauh dari sempurna. Maka penulis memberikan saran dan masukan untk perusahaan PT. Bina San Prima cabang Bandung Purnawarman diantaranya sebagai berikut :

1. Disini penulis hanya mengulas dari satu sisi departemen yaitu penjualan, untuk peningkatan dan pengembangan dari sistem penjualan ini, agar hasil yang diperoleh lebih baik, maka ada baiknya System Informasi yang dibuat bukan hanya menangani permasalahan yang ada di departemen Penjualan saja, karena masih banyak departemen lain yang mempunyai masalah yang berkaitan dengan departemen Penjualan
2. Untuk bisa mengaplikasikan program sistem penjualan ini perusahaan harus menambah perangkat keras yang mempunyai spesifikasi khusus untuk dapat menunjang proses sistem informasi penjualan tersebut, sehingga kedepannya Sistem Informasi Penjualan ini dapat dikembangkan agar mampu menangani keseluruhan masalah yang ada di PT. Bina San Prima cabang Bandung Purnawarman.