ABSTRAK

MEMBANGUN SISTEM INFORMASI PENJUALAN BERBASIS CLIENT SERVER STUDI KASUS DI PT. HM SAMPOERNA, CABANG BANDUNG

Oleh

Tubagus Drajat Sujai
10104523

Sistem informasi berbasis komputerisasi merupakan salah satu faktor penting bagi perusahaan - perusahaan dalam mengelola segala aktifitas perusahaan. Bahkan penggunaan teknologi komputer tersebut akan menjadi syarat utama untuk menunjukkan kualitas suatu bidang dan menjadi modal terpenting dalam memenangkan persaingan. Sistem Informasi penjualan PT. HM Sampoerna, Cabang Bandung dibangun karena masih menggunakan cara manual untuk melakukan pengolahan data penjualan barang , penambahan data barang, pencarian data barang maupun pengolahan data sales, sehingga mempengaruhi dalam pelaksanaan kerja, baik dalam segi kecepatan, pelayanan, tingkat kejenuhan maupun dari segi informasi yang dihasilkan. Untuk itu diperlukan suatu sistem yang dapat memudahkan user dalam mengelola seluruh aktifitas perusahaan.

Sistem Informasi Penjualan pada PT. HM Sampoerna, Cabang Bandung adalah suatu sistem yang mengelola data penjualan barang. Sistem ini menggambarkan rangkaian kegiatan dari mulai transaksi penjualan dengan sales, mengelola stock barang berdasarkan penjualan barang dan membuat suatu laporan data barang, sales, dan penjualan.

Setelah melalui tahapan analisis dan implementasi, kemudian dilakukan tahapan selanjutnya yaitu tahap pengujian sistem yang terdiri dari pengujian alpha dimana pengujian ini menggunakan metode pengujian black box yang berfokus pada persyaratan fungsional perangkat lunak dan pengujian beta yaitu pengujian lapangan dengan membuat kuisioner. Dari hasil pengujian, dapat ditarik kesimpulan bahwa Sistem Informasi Penjualan barang yang dibangun dapat membantu dalam mempercepat kinerja perusahaan.

Kata Kunci : Sistem Informasi, Penjualan, PT. HM Sampoerna, Cabang Bandung

ABSTRACT

BUILDING SALES OF SYSTEM OF INFORMATION WITH CLIENT SERVER BASIS CASE STUDY AT PT. HM SAMPOERNA, BRANCH BANDUNG

by

Tubagus Drajat Sujai
10104523

Information system base on computerization represent one of the factor of necessary for company - company in managing all company aktifitas. Even usage of the computer technology will become especial condition to show the quality of a area and become all important capital in winning emulation. Information System sale of PT. HM Sampoerna, Branch Bandung woke up by because still use the way of manual to do data processing of sale of goods , addition of goods data, seeking of goods data and also data processing of sales, so that influence in execution of activity, good in speed facet, service, mount saturation and also from yielded information facet. Is for that needed by a system able to facilitate user in managing all company aktifitas.

Information System Sale at PT. HM Sampoerna, Branch Bandung is a system which managing data sale of goods. This system depict activity network from strarting sales transaction with sales, managing goods stock pursuant to sale of goods and make a goods data report, sales, and sale.

After past the analisist and implementation term, and come a new term that was system testing, that consist of alpha testing which is use black box esting method that focus in software functional condition and betha testing for system testing and make quisioner. From result of examination, can be pulled by conclusion that Information System Sale of woke up goods can assist in quickening company performance.

Key word : *Information System, Sale, PT. HM Sampoerna, Branch Bandung*