BAB IV

KESIMPULAN DAN SARAN

4.1 Kesimpulan.

Berdasarkan hasil kerja praktek pada bab sebelumnya, maka penulis dapat menarik kesimpulan sebagai berikut:

a. Membantu manager usaha niaga dalam melaksanakan tugasnya.
b. Menyusun perencanaan penjualan baik tunai maupun kredit kepada anggota dan umum.
c. Melakukan penyetoran hasil penjualan tunai dan berkas penjualan barang yang di jual secara kredit.
d. Melakukan pemasaran dan promosi barang ke unit-unit kerja dengan penjualan diantar dari kantor/tempat kerja anggota.
e. Melakukan pengendalian dan pengawasn tehadap penerimaan, pengeluaran dan persediaan barang serta membuat laporan mingguan, bulanan dan tahunan.
f. Melakukan promosi dan kerja sama dengan pihak ke tiga/non anggota.
g. Melaksanakan toko keliling ke SKPD.
h. Melaksanakan tugas lainnya kewenangan pengurus.

4.2 Saran.

Saran yang dapat penulis sampaikan dalam laporan kerja praktek ini adalah:

a. Meningkatkan kerja sama yang lebih baik dan menjalin kerjasama dengan pihak lain yang mampu menyediakan barang sesuai dengan keinginan anggota.
b. Meningkatkan hubungan komunikasi yang lebih intens dan koordinasi yang lebih baik dengan semua koperasi yang ada di bandung.