BAB IV

KESIMPULAN DAN SARAN

4.1. Kesimpulan

Dari hasil kerja praktek yang sudah dilakukan maka dapat ditarik kesimpulan bahwa:

1. System penjualan produk PT.CHIYODA INTEGRE INDONESIA berdasarkan JOB Order / pesanan dari Customer sesuai spesifikasi barang / drawing.
2. Ada beberapa prosedur dalam pemesanan produk, diantaranya :
   - Prosedur yang menjelaskan tentang penanganan approval spesifikasi produk PT. Chiyoda Integre Indonesia kepada pelanggan sampai dengan pendistribusiannya.
   - Prosedur yang menjelaskan tentang kegiatan yang dilaksanakan oleh departement sales PT. Chiyoda Integre Indonesia untuk menindaklanjuti pesanan yang sudah diterima dari pelanggan.
3. Produk dipesan oleh perusahaan lokal dan luar negeri untuk perusahaan-perusahaan Asembling Elektronik.
4. Struktur organisasi PT.Chiyoda Integre Indonesia adalah lini dan staf, dengan bentuk ini maka perusahaan mampu menciptakan hubungan baik antara atasan dengan bawahan.

4.2. Saran

Berdasarkan analisis yang dilakukan maka saran-saran yang dapat penulis berikan adalah:

- Dalam Era Globalisasi PT.Chiyoda diharapkan mampu bersaing sehat dengan perusahaan lain dalam menciptakan produk yang berkualitas.
- Dalam perekrutan karyawan, pendidikan dan ketrampilan perlu diutamakan.


UNIVERSITAS KOMPUTER INDONESIA
UNIKOM