BAB III

DATA HASIL PENELITIAN

3.1. Pengenalan Produk

PT. Pusaka Tradisi Ibu, awalnya menggarap pembuatan kosmetika dari kegiatan rumah tangga. Produk yang pertama dibangunnya adalah Putri dan Putri yang dilahirkannya pada tahun 1985. Pada tahun 1995 PT. Pusaka Tradisi Ibu meluncurkan produk yang lebih spesifik lagi, yaitu wardah.

Kosmetika wardah adalah sebuah produk kosmetika yang khusus ditawarkan untuk muslimah dan semua lapisan masyarakat pada umumnya. Produk kecantikan yang satu ini memang dibuat dengan menghindarkan unsur subhat, apalagi haram. Bahan kecantikan ini memang tanpa alkohol, tanpa minyak babi dan tanpa plasenta. Kosmetika wardah dibuat dari bahan-bahan natural, berasal dari tumbuh tumbuhan. Selain aman dari kandungan yang meragukan juga lebih alami. Bila harus menggunakan bahan lemak hewan, wardah mengambil lemak hewan domba atau sarang lebah.

Kini wardah sudah akrab dengan sebagian besar wanita muslim, Direktur PT pusaka Tradisi Ibu, Dra HJ. Nurhayati Subakat Apt. menyebut wardah adalah produk yang tidak hanya sekedar mencari keuntungan, tetapi ingin menunjukkan baktinya pada umat.

3.2. Distributor Wardah

Dilihat dari ungkapan dan harapan diatas, maka untuk pemasaran kosmetika wardah ini, pada tahun 1998 Ir. Untung Santosa dan Ir. Riani A Santosa mendirikan CV. Gemilang Mulya Langgeng. Distributor ini menciptakan suatu sistem pemasaran yang dikenal dengan GML-System, dimana anggota wardah memiliki jenjang karier dan keuntungan plus. Pertama, jenjang karier itu adalah seorang anggota biasa atau dealer, mendapat potongan harga dari 10% sampai 28%. Kedua adalah leader yaitu, seorang dealer yang telah merekrut 5 anggota atau lebih dan memiliki omzet group Rp.750.000,00/bulan, maka bulan berikutnya seorang leader berhaq atas potongan harga lagi sebesar 4% dari omzet group. Ketiga adalah senior leader, yaitu leader yang mempunyai leader. Apabila seorang leader telah memenuhi syarat akan mendapat royalty 1,5%, namun apabila leader itu tidak memenuhi syarat yang ditentukan maka haq royalty itu akan beralih kepada senior leader yang memenuhi syarat.

3.2.1.Apa itu Dealer, Leader, dan Senior leader

Dealer adalah anggota yang telah mengisi formulir keanggotaan dan memenuhi syarat yang telah ditentukan. Keuntungan khusus yang di terima oleh seorang dealer pada setiap transaksi adalah :

Pembelian	Diskon
25.000 - 49.000	10 %
50.000 - 124.000	15 %
125.000 - 299.000	20 %
300.000 - 749.000	25 %
750.000 - seterusnya	28 %

Dealer yang mempunyai anggota (rekruit-man) 5 orang atau lebih anggota dan masing-masing telah menjual senilai Rp 100.000,00 dalam waktu 1 bulan atau kurang (sejak terdaftar) dan omzet group dalam sebulan minimal Rp 750.000,00, maka pada bulan berikutnya seorang dealer tersebut akan mendapat tambahan diskon 4% untuk seluruh pembelian atas nama dealer tersebut dan statusnya berubah dari dealer menjadi **Leader**. Setiap dealer bisa menjadi leader, jika satu leader atau lebih menjadi leader, status leader yang tadi menjadi **Senior Leader**.

3.2.1 Penerima Royalti

Royalti adalah bonus bulanan yang diterima leader atau senior leader yang memenuhi persyaratan yang telah ditentukan perusahaan. Jika status anda telah menjadi seorang leader, maka anda mempunyai kesempatan memperoleh royalti bila omzet anda telah mencapai total Rp. 750.000,00 /bulan atau lebih. Namun apabila syarat tersebut tidak terpenuhi, royalti akan diberikan kepada senior leadernya yang mencapai omzet perbulan mencapai Rp 750.000,00 dan apabila tidak terpenuhi juga, maka royalty akan hangus.


SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN INFORMATIKA DAN KOMPUTER IGI
STMIK IGI