BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN – SARAN

5.1 Kesimpulan

1. Kontribusi giro rupiah dan giro valas terhadap dana pada bank X cab Bandung ternyata kurang baik karna terjadinya fluktuasi setiap tahunnya dikarnakan kurangnya pihak dalam memasarkan giro kepada masyarakat (calon nasabah baru maupun nasabah lama) sehingga menggangu dalam likwiditas yang telah ditargetkan oleh pihak manajemen bank dalm mengejar keuntungan yang maksimal. Usulan penulis dalam mengatasi masalah tersebut yaitu dengan :

   1). Agar pihak manajemen bank memberikan memberikan tingkat suku bunga giro lebih besar dibandingkan bunga pada bank pesaing untuk menrik minat giran baru agar mau menempatkan dananya pada bank X cabang Bandung.

   2). Dengan memperkenalkan produk giro bank tersebut dengan mengadakan promosi jasa giro bank X tersebut agar lebih dikenal dan dimengerti oleh masyarakat yang awam terhadap jasa bank tersebut khusus nya terhadap giro rupiah dan giro valas.

   Keuntungan yang diharapkan dengan menggunakan nalisa tersebut yaitu

   * Menambah besar jumlah nasabah giro bank tersebut tingakat memperbesar tingkat likwiditas ban tersebut.
   * Memperluas wawasan masyarakat dengan degan memperkenalkan nya produk-produk jasa bank tersebut.

Kerugiannya

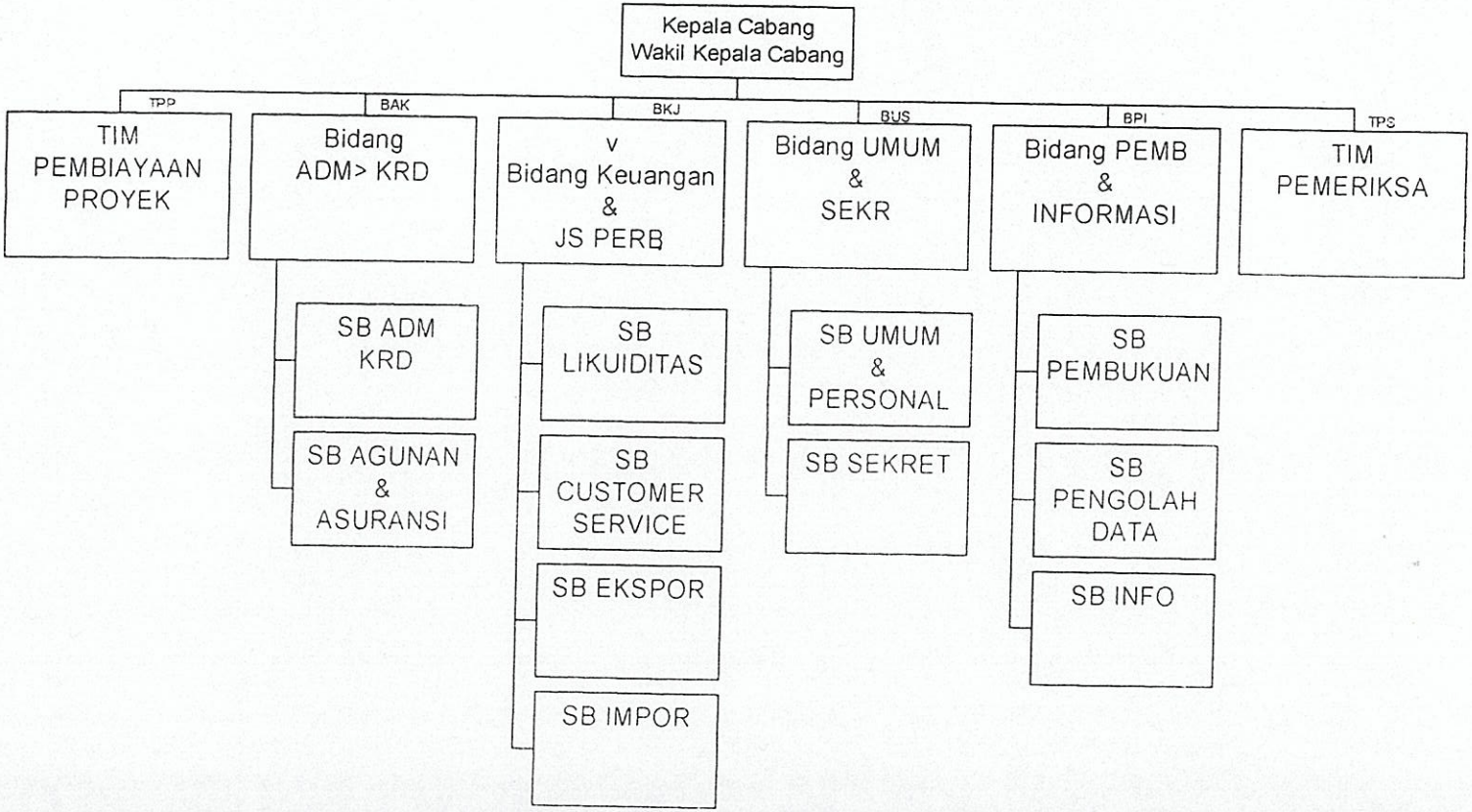
* Pihak bank harus mengeluarkan dana tambahan guna menunjang dalam merebut pangsa pasar
* Pihak bank juga mau tidak mau harus turun ke masyarakat dengan menempatkan karyawan banknya pada tempat yang strategis yang banyak yang banyak dikunjungi oleh banyak orang guna memasarkan produk jsanya ini.

2. Persentase share nasabah giro bank X cab Bandung dibandingkan dengan produk-produk dana lainnya ternyata kurang bagus juga dibandingkan produk-produk dana lainya seperti tabungan dan deposito. Karna kurangnya minat naabah yang menyimpan pada giro bank X cabang bandung yang menyebabkan persentase giro lebih kecil dbandingkan produk lain.

5.2 Saran –saran

1. Pada masa yang akan datang agar giro menjadi perhatian khusus bagi pihak manajemen bank X cabang Bandung mengingat giro merupakan sumber dana yang murah meamksimalkan profit.Agar tercapainya rencana tersebut maka pihak menajemen bank harus mendidik agar semua pegawainya memperdalam ilmu pengetahuan tentang perbankan nya diperdalam agar menciptakan tenaga – tenaga kerja yang profesional dalam melaksanakan tugasnya secara efektif dan efisien.
2. Pengembangan giro akan dapat dicapai dengan jalan
   a) Mengembangkan upaya pendekatan kepada giran inti yang potensial ;

BAGAN ORGANISASI
PT.BANK PEMBANGUNAN INDONESIA
CABANG BANDUNG SURAPATI



SUMBER : PD NO.6 TAHUN 1996
BAGAN ORGANISASI

b) Mencari calon giran baru yang potensial

3. Penulis juga menyarankan agar pihak manajement bank X lebih banyak memberikan fasilitas kepada nasabahnya dalam mempermudah nasabahnya dalam melakukan transaksi di dalam maupun di luar negeri untuk itu di bank X membutuhkan para ahli dalam menciptakan tekhnik tekhnik yang jitu dalam mempromosikan produk – produk dananya lebih khusus pada produk dana giro rupiah dan valas.