

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil dari penelitian dan pembahasan mengenai Pertumbuhan Penjualan, Arus Kas Operasi, dan *Leverage* terhadap Profitabilitas pada perusahaan subsektor telekomunikasi yang terdaftar di Bursa Efek Indonesia periode 2017-2022, maka dapat ditarik kesimpulan adalah sebagai berikut:

1. Pertumbuhan Penjualan berpengaruh terhadap profitabilitas pada perusahaan subsektor telekomunikasi yang terdaftar di Bursa Efek Indonesia periode 2017-2022 memiliki hubungan yang positif terhadap profitabilitas, yang artinya hubungan yang searah dengan tingkat hubungan yang sedang antara Pertumbuhan Penjualan dengan Profitabilitas, artinya apabila Pertumbuhan Penjualan mengalami kenaikan maka Profitabilitas perusahaan akan meningkat, begitupun sebaliknya.
2. Arus Kas Operasi berpengaruh terhadap profitabilitas pada perusahaan subsektor telekomunikasi yang terdaftar di Bursa Efek Indonesia periode 2017-2022 memiliki hubungan yang positif terhadap profitabilitas, yang artinya hubungan yang searah dengan tingkat hubungan yang sedang antara Arus Kas Operasi dengan Profitabilitas, artinya apabila Arus Kas Operasi mengalami kenaikan maka Profitabilitas perusahaan akan meningkat, begitupun sebaliknya.
3. *Leverage* berpengaruh terhadap profitabilitas pada perusahaan subsektor telekomunikasi yang terdaftar di Bursa Efek Indonesia periode 2017-2022

memiliki hubungan yang positif terhadap profitabilitas, yang artinya hubungan yang searah dengan tingkat hubungan yang sedang antara *Leverage* dengan Profitabilitas, artinya apabila *Leverage* mengalami penurunan maka Profitabilitas perusahaan akan meningkat, begitupun sebaliknya.

5.2 Saran

Berdasarkan kesimpulan diatas, maka peneliti memberikan saran sebagai berikut:

5.2.1 Saran Praktis

1. Bagi Perusahaan

Penelitian ini diharapkan dapat menjadi bahan masukan dalam bentuk informasi untuk pengambilan keputusan perusahaan dalam merencanakan kemampuan perusahaan memperoleh laba. Perusahaan sebaiknya lebih cermat dalam mengelola penjualan dengan terus meningkatkan pertumbuhan penjualan perusahaan setiap tahunnya. Selain itu, perusahaan harus cermat mengelola arus kas operasi, terutama dalam mengelola kas yang digunakan untuk membayar kegiatan operasi dan pemasukan yang merupakan jumlah kas yang masuk. Di sisi lain perusahaan harus memperhatikan jumlah *leverage* atau pinjaman dari luar yang digunakan untuk membiayai asset perusahaan. Sehingga laba yang dimiliki perusahaan akan tetap stabil.

2. Bagi Investor

Penelitian ini diharapkan dapat membantu investor dan calon investor dalam melakukan investasi, sebaiknya memperhatikan informasi dalam laporan keuangan tersebut.

5.2.2 Saran Akademis

1. Bagi Pengembang Ilmu

Penelitian ini diharapkan dapat memberikan tambahan pengetahuan bagi pengembang ilmu akuntansi, khususnya akuntansi keuangan. Selain itu, diharapkan dapat menjadi informasi dan referensi yang bermanfaat bagi para pembaca khususnya dalam ilmu ekonomi mengenai Pertumbuhan Penjualan, Arus Kas Operasi, dan *Leverage* Terhadap Profitabilitas.

2. Bagi Peneliti Selanjutnya

Peneliti selanjutnya diharapkan dapat meneliti Pertumbuhan Penjualan, Arus Kas Operasi, *Leverage* dan Profitabilitas dengan metode yang berbeda dari penelitian ini. Serta diharapkan pula bagi peneliti selanjutnya untuk menambah variabel lain guna mengetahui faktor apa saja yang dapat mempengaruhi profitabilitas. Selain itu penulis juga menyarankan untuk melakukan penelitian pada objek yang berbeda dan memperpanjang tahun pengamatan agar data-data yang dianalisis lebih banyak.