

## KATA PENGANTAR

Puja dan syukur sepatutnya penulis haturkan ke hadirat Allah SWT, zat penciptadan maha kuasa atas segala hidayah dan karunia-Nya. Shalawat dan salam semogasenantiasia tercurah ke Nabi Muhammad SAW.

Alhamdulillahirabbil'alamin, dengan izin Allah SWT penulis dapat menyelesaikan penulisan laporan kerja praktek yang berjudul Prosedur Penjualan Produk Yogya Center sebagai salah satu persyaratan untuk memperoleh gelar Sarjana pada Program Studi Ekonomi Manajemen Universitas Komputer Indonesia, Bandung. Penulis menyadari bahwa semua temuan dalam laporan kerja praktek ini bukanlah merupakan hal yang baru, pendekatan yang dilakukan oleh peneliti sebelumnya memberi inspirasi bagi penulis untuk melakukan penelitian lanjutan. Selama penulisan laporan kerja praktek ini, penulis banyak mendapat bantuan tenaga, materi, informasi, waktu maupun motivasi yang tidak terhingga dari berbagai pihak. Karena itu dengan ketulusan dan kerendahan hati penulis mengucapkan terima kasih yang tidak terhingga kepada yang terhormat:

1. Bapak Rudy Rudianto Lamuel Pribadi selaku pembimbing di perusahaan.
2. Bapak Muhammad Iffan SE., MM. selaku dosen pembimbing.
3. Para Karyawan serta Staf yang bertugas di PT Akur Pratama.
4. Orang Tua dan teman-teman yang ikut mendukung proses KP sampai selesai.

Susunan Laporan KP ini dibuat dengan sebaik-baiknya, Penulis menyadari bahwa Laporan Kerja Praktek ini masih memiliki kekurangan. Karenanya penulis mengharapkan kritik dan saran yang membangun dari pembaca terutama kepada dosen pembimbing untuk perbaikan pada jenjang pendidikan yang lebih tinggi di masa yang akan datang. Akhirnya kepada Allah SWT jugalah penulis berserah diri, semoga selalu dalam lindungan dan hidayahnya-Nya. Aamiin.

Bandung, 5 Oktober 2018