

BAB IV

KESIMPULAN DAN SARAN

1.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil pembahasan pada bab-bab sebelumnya, penulis dapat menarik beberapa kesimpulan, diantaranya adalah:

1. Prosedur yang harus dilakukan dalam bisnis Wico yaitu bekerja sama antara mitra dan pihak PT Telkom Regional III Bandung dalam membuka usaha wifi dan menjual layanan internet berkecepatan tinggi kepada pelanggan
2. Prosedur bisnis Wico ini dijalankan dengan sistem bagi hasil antara simitra dan PT Telkom Regional III Bandung sehingga akan saling menguntungkan kedua pihak tersebut
3. Prosedur yang diterapkan di Wico masih terkendala beberapa hambatan maka pihak PT Telkom Regional III Bandung harus memperbaikinya dan mencari solusi terbaik untuk klien tersebut

1.2 Saran

Adapun saran yang dapat penulis sampaikan sekiranya dapat menjadi bahan masukan bagi pihak yang bersangkutan yaitu:

1. Dalam prosedur bisnis Wico agar produk lebih dikenal maka harus dilakukan sosialisasi atau mengenalkan produk ke di kos-kosan maupun hotel sehingga masyarakat umum maupun yang akan menjadi mitra lebih mengenal produk tersebut
2. Meningkatkan lagi target pasar yang ditentukan, tidak hanya di kota besar di Jawa Barat melainkan seluruh Indonesia
3. Menjaga kualitas dan mutu Wico lebih baik lagi sehingga para pelanggan maupun mitra kerja akan terus berlanggan produk tersebut