BAB 5

KESIMPULAN DAN SARAN

Berdasarkan pembahasan penelitian yang telah dilakukan dan telah dijelaskan pada babbab sebelumnya, maka itu akan dikemukakan kesimpulan serta saran untuk pengembangan dan pemanfaatan lebih lanjut untuk sistem informasi manajemen distribusi sales.

5.1 Kesimpulan

Setelah melakukan analisis, perancangan, dan pengujian. Kesimpulan yang diperoleh adalah sebagai berikut :

- 1. Sistem Informasi Manajemen Produksi ini dapat membantu *Bagian Produksi* dalam memonitoring proses produksi dan menentukan jadwal produksi sehingga dapat memenuhi target yang telah diminta pelanggan.
- 2. Sistem Informasi Manajemen Produksi ini dapat membantu *Bagian Produksi* memperkirakan kebutuhan waktu produksi dalam memproduksi produk.
- 3. Sistem Informasi Manajemen Produksi Pada PT. San-Ei Case Indonesia ini memudahkan bagian produksi dalam melakukan penjadwalan produksi, dan menentukkan jumlah produksi dari marketing dan pelanggan perusahaan.

5.2 Saran

Berdasarkan kesimpulan yang sudah diuraikan diatas, hal yang diharapkan atau saran untuk kedepannya adalah sebagai berikut :

- 1. Sistem ini sudah cukup dapat membantu *Bagian Produksi* di PT. san-Ei Case Indonesia dalam proses penjadwalan, penentuan jumlah produksi dan penginputan data produk, namun sistem diharapkan dapat dikembangkan agar sistem dapat berfungsi dengan lebih baik lagi pada setiap proses-proses yang ada.
- 2. Diperlukan pengembangan lebih baik lagi dari pembuatan sistem informasi ini agar dapat membantu dan mempermudah kinerja di perusahaan, terutama dari segi back-up secara otomatis, sehingga dapat mengurangi kemungkinan terjadinya hal-hal yang tidak diinginkan seperti kehilangan data dikarenakan kerusakan komputer dan sebagainya.
- 3. Membuat tampilan antar muka lebih menarik lagi karena tampilan yang digunakan sekarang masih sederhana.

Demikian saran yang dapat diberikan semoga saran tersebut bisa dijadikan sebagai masukan yang dapat bermanfaat bagi penulis khususnya dan orang lain yang akan mengembangkan sistem informasi ini dikemudian hari.