

## DAFTAR ISI

<b>LEMBAR PENGESAHAN .....</b>	<b>i</b>
<b>LEMBAR PERNYATAAN .....</b>	<b>ii</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>iii</b>
<b>ABSTR ACT .....</b>	<b>iv</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>v</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	<b>xiii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xiv</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xvi</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
1.1 Latar Belakang Masalah .....	1
1.2 Rumusan Masalah.....	8
1.2.1 Rumusan Masalah Makro .....	8
1.2.2 Rumusan Masalah Mikro.....	9
1.3 Maksud dan Tujuan .....	9
1.3.1 Maksud Penelitian.....	9
1.3.2 Tujuan Penelitian .....	10
1.4 Kegunaan Penelitian .....	10
1.4.1 Kegunaan Teoritis.....	10
1.4.2 Kegunaan Praktis .....	11

<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA DAN KERANGKA PEMIKIRAN.....</b>	<b>12</b>
2.1 Tinjauan Pustaka.....	12
2.1.1 Tinjauan Penelitian Terdahulu.....	12
2.1.2 Teori dan Konsep.....	15
2.1.2.1 Pengertian Komunikasi Pemasaran.....	15
2.1.2.2 Jenis Komunikasi Pemasaran.....	17
2.1.2.3 Fungsi Komunikasi Pemasaran.....	20
2.1.2.4 Tujuan Komunikasi Pemasaran.....	21
2.1.2.5 Hambatan Komunikasi pada Pemasaran.....	23
2.1.3 Tinjauan Media Sosial .....	24
2.1.3.1 Instagram.....	26
2.1.3.2 Influencer .....	27
2.1.4 Tinjauan Mengenai Minat.....	27
2.1.4.1 Definisi Minat .....	27
2.1.5.2 Jenis - Jenis Minat.....	28
2.2 Kerangka Pemikiran .....	29
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>34</b>
3.1 Metode Penelitian .....	34
3.2 Desain Penelitian .....	35
3.3 Informan Penelitian.....	36
3.4 Teknik Pengumpulan data .....	38
3.4.1 Studi Pustaka.....	39
3.4.2 Studi Lapangan .....	39

3.5	Uji Keabsahan Data .....	41
3.6	Teknik Analisa Data .....	43
3.6.1	Proses Analisis Data .....	44
3.7	Lokasi dan Waktu Penelitian .....	46
3.7.1	Lokasi Penelitian.....	46
3.7.2	Waktu Penelitian.....	46
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....</b>		<b>47</b>
4.1	Hasil Penelitian.....	47
4.1.1	Objek Penelitian.....	54
4.1.1.1	Sejarah Holywings .....	54
4.1.1.2	Visi dan Misi Holywings .....	55
4.1.1.3	Logo Holywings.....	56
4.1.1.4	Struktur Organisasi Marketing Holywings .....	57
4.1.2	Profil Informan.....	57
4.1.2.1	Deskripsi Identitas Informan Kunci dan Informan Pendukung.....	58
4.1.2.2	Deskriptif mengenai akun Instagram Holywings .....	64
4.1.3	Analisis Hasil Penelitian.....	67
4.1.3.1	<i>Product</i> (Produk) Yang Ditawarkan Holywings Melalui Media Sosial Instagram Dalam Menarik Minat Pelanggan Untuk Berkunjung .....	67

4.1.3.2	<i>Promotion (Promosi)</i> Yang Dilakukan Holywings Melalui Media Sosial Instagram Dalam Menarik Minat Pelanggan Untuk Berkunjung .....	78
4.1.3.3	<i>Physical Evidence</i> (Lingkungan Fisik) Yang Dilakukan Holywings Melalui Media Sosial Instagram Dalam Menarik Minat Pelanggan Untuk Berkunjung .....	90
4.1.3.4	<i>Process</i> (Proses) Yang Dilakukan Holywings Melalui Media Sosial Instagram Dalam Menarik Minat Pelanggan Untuk Berkunjung .....	96
4.2	Pembahasan .....	100
4.2.1	<i>Product</i> (Produk) Yang Ditawarkan Holywings Melalui Media Sosial Instagram Dalam Menarik Minat Pelanggan Untuk Berkunjung .....	100
4.2.2	<i>Promotion (Promosi)</i> Yang Dilakukan Holywings Melalui Media Sosial Instagram Dalam Menarik Minat Pelanggan Untuk Berkunjung .....	101
4.2.3	<i>Physical Evidence</i> (Lingkungan Fisik) Yang Dilakukan Holywings Melalui Media Sosial Instagram Dalam Menarik Minat Pelanggan Untuk Berkunjung .....	103
4.2.4	<i>Process</i> (Proses) Yang Dilakukan Holywings Melalui Media Sosial Instagram Dalam Menarik Minat Pelanggan Untuk Berkunjung .....	105

<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>108</b>
5.1 Kesimpulan .....	108
5.2 Saran .....	109
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>110</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>114</b>
<b>DAFTAR RIWAYAT HIDUP .....</b>	<b>131</b>