

DAFTAR ISI

LEMBAR PENGESAHAN	ii
LEMBAR KEASLIAN	iii
MOTTO	iv
ABSTRAK	v
ABSTRACT	vi
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR GAMBAR	xiii
DAFTAR TABEL	xiv
DAFTAR LAMPIRAN	xvi
BAB I	1
PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang	1
1.2. Identifikasi dan Rumusan Masalah	4
1.2.1. Identifikasi Masalah	4
1.2.2. Rumusan Masalah	4
1.3. Maksud dan Tujuan Penelitian	5
1.3.1. Maksud Penelitian	5
1.3.2. Tujuan Penelitian	5
1.4. Kegunaan Penelitian	6
1.5. Tempat dan Waktu Penelitian	6
1.5.1. Tempat Penelitian	6

1.5.2.	Waktu Penelitian	6
BAB II.....		8
KAJIAN PUSTAKA DAN KERANGKA PEMIKIRAN		8
2.1	Kajian Pustaka.....	8
2.1.1	Pengertian Pemasaran	8
2.1.2	Strategi Pemasaran	8
2.1.3	Bauran Pemasaran.....	9
2.1.3.1	Produk (<i>Product</i>)	9
2.1.3.1.1	Klasifikasi Produk.....	10
2.1.3.2	Harga (<i>Price</i>)	16
2.1.3.2.1	Metode Penetapan Harga Berdasarkan Biaya.....	17
2.1.3.2.2	Metode Penetapan Harga Produk Baru.....	17
2.1.3.2.3	Metode Penetapan Harga Produk Yang Telah Beredar	18
2.1.3.3	Saluran Distribusi (<i>Place</i>).....	19
2.1.3.4	Promosi (<i>Promotion</i>)	23
2.1.4	Penelitian Terdahulu	26
2.2	Kerangka Pemikiran.....	27
BAB 3		31
METODOLOGI PENELITIAN.....		31
3.1.	Objek Penelitian	31
3.2.	Metode Penelitian.....	31
3.2.1.	Jenis Data	32
3.2.2.	Sumber Data.....	32

3.2.3.	Metode Pengumpulan Data	32
3.3.	Analisis Data	33
3.3.1.	Analisis SWOT	33
3.3.2.	Matrix SWOT	39
BAB 4	41
HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	41
4.1.	GAMBARAN UMUM PERUSAHAAN.....	41
4.1.1.	SEJARAH SINGKAT PERUSAHAAN.....	41
4.1.2.	STRUKTUR ORGANISASI	42
4.1.2.1.	DESKRIPSI JABATAN.....	43
4.2.	ANALISIS BAURAN PRMASARAN.....	47
4.2.1.	<i>Product</i> (Produk).....	47
4.2.2.	<i>Price</i> (Harga).....	50
4.2.3.	<i>Place</i> (Saluran Distribusi)	52
4.2.4.	<i>Promotion</i> (Promosi).....	57
4.3.	ANALISIS SWOT	63
4.4.	MATRIKS ANALISIS SWOT	68
4.4.1.	ANALISIS STRATEGI SO	71
4.4.2.	ANALISIS STRATEGI WO	71
4.4.3.	ANALISIS STRATEGI ST	72
4.4.4.	ANALISIS STRATEGI WT	72
BAB V	73
KESIMPULAN DAN SARAN	73

5.1. KESIMPULAN	73
5.2. SARAN	74
DAFTAR PUSTAKA	xvii
LAMPIRAN	xix