

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan

Setelah melakukan pembahasan penelitian ini, penulis dapat menarik beberapa kesimpulan tentang sistem informasi penjualan, pembelian, dan servis yang diterapkan di PT. Airmas Pantero Teknologi, yaitu:

1. Sistem penjualan, pembelian, dan *service* yang sedang berjalan di PT. Airmas Pantero Teknologi masih bergantung sepenuhnya bergantung pada proses lelang barang yang diselenggarakan oleh perusahaan-perusahaan BUMN.
2. Dengan dibangunnya sistem informasi penjualan, pembelian, dan *service* di PT. Airmas Pantero Teknologi, perusahaan dapat melakukan proses penjualan produk kepada konsumen yang lebih luas dan memberikan layanan terbaik kepada setiap konsumen.
3. Pengujian sistem informasi yang dibangun di PT. Airmas Pantero Teknologi dilakukan dengan metode *black-box*.
4. Implementasi sistem informasi penjualan, pembelian, dan *service* dilakukan dengan menggunakan perangkat keras dan perangkat lunak yang direkomendasikan.

5.2 Saran

1. Dikarenakan sistem saat ini hanya meliputi proses penjualan, pembelian, dan *service* disarankan untuk para peneliti di masa mendatang untuk mengembangkan dan/atau menyempurnakan modul-modul yang telah ada sesuai dengan perkembangan perusahaan.
2. Dikarenakan sistem saat ini hanya menawarkan 4 produk, disarankan para peneliti di masa mendatang untuk menambah kuantitas produk yang ditawarkan.
3. Sistem layanan *service* masih jauh dari kata sempurna dikarenakan masih dilakukan di luar sistem dan hanya terbatas di kota Makassar saja, maka penulis menyarankan untuk para peneliti di masa mendatang untuk mencari solusi agar layanan ini dapat dilakukan secara lebih efektif dan dapat menjangkau seluruh konsumen perusahaan.
4. Lokasi penjualan yang masih terbatas di kota Makassar memungkinkan untuk para peneliti di masa mendatang untuk memperluas jangkauan sistem penjualan ini.