

## **BAB V**

### **KESIMPULAN DAN SARAN**

#### **5.1 Kesimpulan**

Berdasarkan hasil penelitian dan pembahasan yang telah diuraikan, maka dapat diperoleh kesimpulan sebagai berikut :

1. Perkembangan penyaluran kredit PT. Pegadaian Cabang Suci Bandung setiap tahunnya terus meningkat dikarenakan adanya faktor kepercayaan nasabah yang tumbuh akan potensi keuntungan yang terkandung dalam usaha penyaluran kredit.
2. Perkembangan profabilitas perusahaan PT. Pegadaian Cabang Suci Bandung mengalami penurunan pada periode 2011, 2012, 2013 dan 2014 dikarenakan adanya kredit macet, namun meningkat kembali pada tahun-tahun berikutnya dikarenakan stabilitas pengembalian kredit sudah membaik.
3. Penyaluran kredit berdampak positif terhadap profabilitas perusahaan, semakin banyak penyaluran kredit, maka nilai profabilitas (ROI) perusahaan secara umum juga semakin meningkat.

#### **5.2 Saran**

Berdasarkan kesimpulan tersebut di atas, maka dapat dikemukakan saran sebagai berikut :

1. Besarnya penyaluran kredit tergantung pada besarnya dana pihak ketiga yang dimiliki pihak Pegadaian. Untuk menghasilkan laba yang tinggi pihak perusahaan harus selektif dan tepat sasaran dalam menyalurkan kredit, sehingga kegiatan operasional perusahaan dapat terus berjalan.
2. PT. Pegadaian Cabang Suci Bandung hendaknya lebih mengoptimalkan laba dalam menjalankan peran sebagai lembaga keuangan, dengan meningkatkan penyaluran kredit kepada dunia usaha dan menekan angka kredit macet dalam setiap penyaluran kredit.
3. Dengan memberikan promosi mengenai produk kredit yang ditawarkan akan menarik nasabah untuk menggadai barangnya, maka akan meningkatkan profitabilitas PT. Pegadaian (Persero).