

## DAFTAR ISI

<b>LEMBAR PENGESAHAN .....</b>	<b>i</b>
<b>LEMBAR PERNYATAAN .....</b>	<b>ii</b>
<b>ABSTRAK.....</b>	<b>iii</b>
<b>ABSTRACT.....</b>	<b>iv</b>
<b>KATA PENGANTAR .....</b>	<b>v</b>
<b>DAFTAR ISI .....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	<b>xiv</b>
<b>DAFTAR GAMBAR .....</b>	<b>xv</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN.....</b>	<b>xvii</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
1.1 Latar Belakang Masalah.....	1
1.2 Rumusan Masalah.....	10
1.2.1 Rumusan Masalah Makro.....	10
1.2.2 Rumusan Masalah Mikro .....	10
1.3 Maksud dan Tujuan Penelitian .....	11
1.3.1 Maksud Penelitian .....	11
1.3.2 Tujuan Penelitian .....	11
1.4 Kegunaan Penelitian .....	12
1.4.1 Kegunaan Teoritis.....	12
1.4.2 Kegunaan Praktis .....	12
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA DAN KERANGKA PEMIKIRAN.....</b>	<b>14</b>

2.1 Tinjauan Pustaka .....	14
2.1.1 Tinjauan Penelitian Terdahulu .....	14
2.1.2 Tinjauan Tentang Ilmu Komunikasi.....	16
2.1.2.1 Pengertian Ilmu .....	16
2.1.2.2 Pengertian Ilmu Komunikasi .....	17
2.1.2.3 Pengertian Komunikasi .....	18
2.1.2.4 Unsur-Unsur Komunikasi .....	19
2.1.2.5 Fungsi Komunikasi.....	20
2.1.3 Tinjauan Tentang Komunikasi Pemasaran .....	21
2.1.3.1 Pengertian Komunikasi Pemasaran .....	21
2.1.3.2 Tujuan Komunikasi Pemasaran .....	22
2.1.4 Bauran Komunikasi Pemasaran .....	23
2.1.4.1 Pengertian Bauran Komunikasi .....	23
2.1.4.2 Pengertian Periklanan .....	25
2.1.4.3 Faktor Efektivitas Periklanan .....	25
2.1.4.4 Pengertian Pemasaran Langsung .....	26
2.1.4.5 Faktor Yang Mendorong Pertumbuhan Pemasaran Langsung.....	26
2.1.4.6 Pengertian Promosi Penjualan .....	28
2.1.4.7 Jenis-Jenis Promosi Penjualan .....	29
2.1.4.8 Penjualan Personal.....	29
2.1.4.9 Pengertian Pemasaran Interaktif .....	30
2.1.4.10 Pengertian Hubungan Masyarakat .....	30

2.1.4.11 Proses Perencanaan Program Kerja Hubungan Masyarakat.....	31
2.1.5 Tinjauan Tentang Undangan Pernikahan.....	31
2.1.5.1 Pengertian Undangan Pernikahan .....	31
2.1.5.2 Pengertian Undangan Konvensional .....	32
2.1.5.3 Pengertian Undangan Digital.....	33
2.1.6 Tinjauan Tentang Mempertahankan Pasar.....	33
2.1.6.1 Pengertian Mempertahankan Pasar .....	33
2.1.6.2 Cara Mempertahankan Pasar .....	34
2.1.6.3 Pengertian Pangsa Pasar.....	35
2.2 Kerangka Pemikiran .....	36
<b>BAB III METODOLOGI PENELITIAN.....</b>	<b>41</b>
3.1 Desain Penelitian .....	41
3.2 Informan Penelitian .....	42
3.2.1 Informan Kunci .....	43
3.2.2 Informan Pendukung.....	44
3.3 Teknik Pengumpulan Data .....	45
3.3.1 Studi Pustaka.....	45
3.3.2 Studi Literatur.....	46
3.3.2.1 Referensi Buku.....	46
3.3.2.2 Skripsi Terdahulu dan Jurnal.....	46
3.3.2.3 Internet Searching.....	46
3.3.3 Studi Lapangan.....	47

3.3.3.1 Wawancara Mendalam.....	47
3.3.3.2 Observasi Non Partisipan .....	48
3.3.3.3 Dokumentasi .....	48
3.4 Uji Keabsahan Data .....	49
3.4.1 Triangulasi Data .....	49
3.4.2 <i>Membercheck</i> .....	50
3.5 Teknik Analisa Data .....	50
3.6 Lokasi dan Waktu Penelitian .....	52
3.6.1 Lokasi Penelitian .....	52
3.6.2 Waktu Penelitian.....	53
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>54</b>
4.1 Analisis Objek Penelitian .....	54
4.1.1 Gambaran Objek Penelitian.....	56
4.1.1.1 Sejarah Corellia Wedding Art .....	56
4.1.1.2 Visi dan Misi Corellia Wedding Art .....	57
4.1.1.3 Logo Corellia Wedding Art.....	58
4.1.1.4 Struktur Organisasi Corellia Wedding Art .....	59
4.1.2 Deskripsi Informan Penelitian .....	62
4.1.2.1 Deskripsi Informan Kunci .....	62
4.1.2.2 Deskripsi Informan Pendukung .....	63
4.1.3 Analisis Hasil Penelitian .....	65

4.1.3.1 Periklanan Corellia Wedding Art dalam Mempertahankan pasar Undangan Pernikahan Konvensional Pada Era Undangan Digital di Kota Bandung.....	66
4.1.3.2 Pemasaran Langsung Corellia Wedding Art dalam Mempertahankan Pasar Undangan Pernikahan Konvensional Pada Era Undangan Digital di Kota Bandung.....	70
4.1.3.3 Promosi Penjualan Corellia Wedding Art dalam Mempertahankan Pasar Undangan Pernikahan Konvensional Pada Era Undangan Digital di Kota Bandung.....	74
4.1.3.4 Pemasaran Interaktif Corellia Wedding Art dalam Mempertahankan Pasar Undangan Konvensional Pada Era Undangan Digital di Kota Bandung.....	76
4.1.3.5 Hubungan Masyarakat Corellia Wedding Art dalam Mempertahankan Pasar Undangan Konvensional Pada Era Undangan Digital di Kota Bandung.....	82
4.2 Pembahasan.....	85
4.2.1 Periklanan Corellia Wedding Art dalam Mempertahankan Pasar Undangan Pernikahan Konvensional Pada Era Undangan Digital di Kota Bandung.....	85

4.2.2 Pemasaran Langsung Corellia Wedding Art dalam Mempertahankan Pasar Undangan Pernikahan Konvensional Pada Era Undangan Digital di Kota Bandung.....	89
4.2.3 Promosi Penjualan Corellia Wedding Art dalam Mempertahankan Pasar Undangan Pernikahan Konvensional Pada Era Undangan Digital di Kota Bandung .....	92
4.2.4 Pemasaran Interaktif Corellia Wedding Art dalam Mempertahankan Pasar Undangan Pernikahan Konvensional Pada Era Undangan Digital di Kota Bandung.....	96
4.2.5 Hubungan Masyarakat Corellia Wedding Art dalam Mempertahankan Pasar Undangan Pernikahan Konvensional Pada Era Undangan Digital di Kota Bandung.....	99
4.2.6 Bauran Komunikasi Pemasaran Corellia Wedding Art dalam Mempertahankan Pasar Undangan Pernikahan Konvensional Pada Era Undangan Digital di Kota Bandung.....	103
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>106</b>
5.1 Kesimpulan .....	106
5.2 Saran.....	108
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>109</b>
<b>LAMPIRAN .....</b>	<b>112</b>
<b>DAFTAR RIWAYAT HIDUP.....</b>	<b>160</b>