BAB III STRATEGI PERANCANGAN DAN KONSEP DESAIN

Promosi sangatlah penting khususnya untuk menarik konsumen untuk membeli sebuah prodak atau menarik pengunjung untuk mendatangi suatu tempat dan juga promosi bertujuan untuk memberikan informasi atas suatu prodak tertentu. Menurut Kusmono (2001: 374) promosi merupakan bagaimana cara yang harus dilakukan oleh pasar untuk mempengaruhi atau membujuk pihak lain supaya melakukan pertukaran. Tentu saja untuk mempromosikan sesuatu dengan benar maka harus menggunkan komunikasi yang tepat, Lasswell (1960) komunikasi berarti siapa yang menjelaskan, apa yang dijelaskan, saluran apa yang digunakan, siapa yang menjadi tujuannya, dan apa akibat yang akan dihasilkan (Who, says what, in which channel, to whom, with what effect). Dengan artian suatu komunikasi yang baik adalah komunikasi yang dengan jelas menjelaskan siapa yang akan mengkomunikasikannya (komunikator) lalu hal apa yang akan dikomunikasikan dengan menggunakan saluaran atau media apa, dengan memiliki suatu tujuan yang ingin dicapai dalam komunikasi tersebut.

Untuk menyampaikan sebuah komunikasi yang berisi pesan didalamnya, dalam sebuah promosi tentu harus melalui sebuah media, adapun media yang digunakan untuk menyampaikan pesan tersebut harus dipilih secara matang agar dapat menjangkau segmentasi yang telah ditentukan. Media berarti sarana yang berfungsi untuk mengirim pesan untuk komunikan dari komunikator (Cangara, 2006: 119). Promosi yang dimuat pada media yang tepat, dapat menyampaikan pesan secara efektif karena menjangkau khalayak yang tepat, sehingga kemungkinan menimbulkan *feedback* lebih baik. Adapun media utama pada perancangan ini adalah *video* yang dimuat pada media *online*.

Menggunakan media *video* sebagai promosinya karena dilihat dari perkembangan kemajuan teknologi dimana untuk menonton *video* sekarang sudah lebih mudah untuk diakses karena internet yang berhubungan dengan sosial media, terlebih dari hasil kuisioner menunjukan media yang sering digunakan pengunjung adalah berupa sosial media (*Instagram*) dan Instagram resmi obyek wisata Gunung Galunggung belum pernah memposting dan membuat *video* promosinya. lalu *video* dapat memperlihatkan beberapa obyek dengan berbagai sudut pandang dari pada

still image (foto). Berbicara tentang video menurut Arsyad (2011: 49) video merupakan frame yang berisi gambar-gambar yang menjadi hidup karena frame tersebut diproyeksikan melalui lensa proyektor secara mekanis.

III.1 Segmentasi

1. Demografi

Dari segi demografi yang merupakan lelaki dengan rentang usia 17 hingga 23 tahun, berpendidikan SMA hingga perguruan tinggi dengan status ekonomi menengah hingga atas. Alasannya adalah para remaja dengan rentang usia 17 hingga 23 tahun merupakan masa-masa mencari jatidiri dan lebih aktif khususnya untuk pergi keluar rumah. Lalu menurut Ahmadi dan Sholeh (2005: 123) dikatakan bahwa remaja pada rentang usia tersebut merupakan masa dimana seseorang ingin lepas dari perhatian orang tua, tetapi dalam artian bukan berarti seseorang tersebut ingin bebas sepenuhnya namun seseorang tersebut memiliki rasa ingin statusnya setara dengan orang dewasa, sehingga menimbulkan sifat-sifat baru dalam dirinya salah satunya sifat cenderung ingin menantang lingkungan, lalu alasan memilih lelaki karena lelaki memiliki rasa lebih besar untuk menantang lingkungan dari pada wanita.

2. Geografi

Untuk segi geografi yang ingin dituju secara umum adalah seluruh Indonesia namun secara khususnya menjangkau pulau Jawa, hal ini disebabkan media yang akan digunakan adalah media *online*, dimana media *online* sudah pasti dapat menjangkau dengan sekala besar. Lalu hal tersebut juga bisa menjadi keuntungan untuk bisa mengenalkan Obyek Wisata Gunung Galunggung ini kepada seluruh Indonesia.

3. Psikografi

Adapun untuk segi psikografi melihat pada segmentasi demografi sebelumnya menurut Ahmadi dan Sholeh (2005: 123) dimana remaja pada rentang usia 17 hingga 23 tahun cenderung memiliki jiwa untuk menantang lingkungan dan berusaha terlihat dewasa dengan keinginan tidak terlalu diperhatikan oleh orang tuanya, sehingga dengan kejiwaan tersebut seseorang lebih sering pergi keluar,

menghabiskan waktu dengan teman-temannya dibandingkan dengan orang tuanya, dan lebih ingin mengenal lingkungan yang sebelumnya belum diketahui.

4. Consumer Insight

Consumer insight adalah suatu proses memahami dan mencari tahu lebih dalam tentang latar belakang dan perilaku konsumen terhadap suatu produk (Amalia, 2009: 25). Pada perancangan promosi Obyek Wisata Gunung Galunggung ini, segmentasi memiliki pandangan ketika mendengar tentang Obyek Wisata Gunung galunggung ini seperti, tempatnya panas, jarak tempuhnya jauh, untuk mencapainya sangat jauh, dan lain sebagainya, lalu ditambah segmentasi atau konsumen yang diketahui merupakan remaja dengan kejiwaan ingin selalu menantang lingkungan dan ingin terlepas dengan orang tua, memiliki sifat mudah bosan dan biasanya ramai diawal saja. Dari berbagai poin insight konsumen tersebut maka harus dibuat sesuatu yang dapat menutupi semua poin tersebut, sebagai contohnya untuk mencapai wilayah kawah Gunung Galunggung memang sangatlah melelahkan dengan menaiki ratusan anak tangga, namun dengan hasilnya ketika sesampainya di atas kawah seseorang tersebut akan melihat pemandangan yang luar biasa dengan pemandangan sebagian besar Kota Tasikmalaya dan keindahan kawah dari Gunung Galunggung ini.

5. Consumer Journey

Consumer journey merupakan tahapan untuk mendapatkan data tentang apa yang dilakukan seseorang, dimana seseorang tersebut merupakan yang menjadi segmentasi dari perancangan ini. Mencari tahu apa kegiatan keseharian mereka dan hal yang paling penting ialah dengan media apa saja mereka berinteraksi dalam kesehariannya. Hal tersebut bisa menjadi acuan untuk menentukan media dalam perancangan ini.

Tabel III.1 Tabel Consumer Journey Remaja Tingkat SMA Sumber: Dokumen Pribadi (27 Mei 2018)

No.	Waktu	Aktivitas	Tempat	Point of contact
1.	05.00	Bangun tidur,	Kamar	TV, Handphone
		memainkan		
		handphone,		
		menonton TV		
2.	06.00	Mandi	Kamar mandi	Handuk, alat mandi
3.	06.15	Sarapan Pagi,	Ruang	Meja, pakaian, alat
		persiapan sekolah,	makan,	makan, lemari,
		memainkan	kamar	handphone
		handphone		
4.	06.30	Berangkat sekolah	Jalan	Kendaraan,
				billboard, poster,
				stiker, pakaian
5.	07.00	Sekolah/belajar	Sekolah	Meja, kursi, papan
				tulis, alat tulis
6.	10.00	Istirahat	Sekolah,	Meja, kursi, alat
			kantin, kelas	tulis, makanan,
				minuman, mading,
				poster
7.	13.30	Pulang sekolah	Sekolah,	Kendaraan,
			Jalan	billboard, poster,
				stiker, pakaian
8.	14.00	Makan Siang	Rumah	Meja, pakaian, alat
				makan, lemari,
				handphone
9.	14.15	Bermain keluar	Jalan, mall,	Meja, pakaian,
		rumah	cafe,	handphone,
				Kendaraan,
			1	İ

			kawasan	billboard, poster,
			wisata	stiker
10.	18.00	Perjalanan Pulang	Jalan	Kendaraan,
				billboard, poster,
				stiker, pakaian
11.	19.00	Makan Malam	Ruang	Meja, pakaian, alat
			makan,	makan, lemari,
			kamar	handphone
12.	19.30	Mengerjakan	Kamar	Meja, alat tulis,
		pekerjaan rumah		handphone
13.	21.00	Bermain game	Kamar	Hanphon, laptop,
				komputer, TV
14	22.00	Tidur	Kamar	Tempat tidur

Tabel III.2 Tabel *Consumer Journey* Remaja Perguruan Tinggi *Sumber: Dokumen Pribadi (27 Mei 2018)*

Kegiatan rutin	Kegiatan diwaktu	Tempat	Media yang sering
	luang		ditemui
- Kuliah	- Nongkrong	- Rumah	- Handphone
- Bekerja	- Menonton	- Kosan	- Laptop
	TV	- Kawasan	- Komputer
	- Bersosial	Wisata	- TV
	Media	- Jalan	- Poster
	- Bermain	- Cafe	- Banner
	- Melakukan	- Mall	- Billboard
	kegiatan	- Kawasan	- Peralatan
	outdoor	hutan	kemah
	- Jalan-jalan		

Kesimpulan dari tabel *consumer journey* sebelumnya bahwa segmentasi yang terbagi menjadi dua kategori yaitu sebagai anak dengan pendidikan SMA dan mahasiswa memiliki kegiatan yang berbeda dalam kesehariannya, namun dari daftar *point of contact* atau media yang sering mereka gunakan dan temui dalam kesehariannya memiliki kemiripan, yaitu *gadge*t seperti *handphone*, laptop, atau komputer, TV, poster, *billboard*, banner, dan alat tulis.

III.2 Strategi Perancangan

Dalam pembuatan *video* promosi tentu dilakukan dengan cara yang bertahap dari mulai menentukan ide, membuat cerita, menentukan pesan yang ingin disampaikan, pembuatan *storyline*, pembuatan *storyboard*, menentukan *talent*, menentukan tempat, menentukan alat, proses merekam gambar, proses *editing*, dan penyebaran *video*.

III.2.1 Tujuan Komunikasi

Yang menjadi tujuan dari sebuah komunikasi diantaranya agar komunikator dapat dipahami oleh komunikan, agar lebih mengenal seseorang, agar suatu pendapat dapat diterima, dan agar dapat menggerakan seseorang. Tujuan dari komunikasi ini adalah agar dapat menggerakan orang lain untuk melakukan suatu tindakan yaitu mendatangi obyek wisata ini, dengan kata lain komunikasi ini dibuat dengan tujuan membujuk orang-orang untuk mendatangi Obyek Wisata Galunggunung ini melalui komunikasi yang terdapat dalam sebuah promosi.

III.2.2 Pendekatan komunikasi

Seperti yang telah dijelaskan sebelumnya, komunikasi berarti siapa yang menjelaskan, apa yang dijelaskan, saluran apa yang digunakan, siapa yang menjadi tujuannya, dan apa akibat yang akan dihasilkan (Who, says what, in which channel, to whom, with what effect), begitu menurut Lasswell (1960). Penjelasan singkatnya jika dihubungkan dengan perancangan kali ini ialah pihak pengelola Obyek Wisata Gunung Galunggung sebagai "who" yang akan mempromosikan obyek wisata tersebut dengan media-media online serta offline kepada orang-orang yang menjadi segmentasinya dengan harapan dapat meningkatkan jumlah pengunjung untuk kedepannya.

1. Pendekatan Visual

Tujuan dari pembuatan promosi dalam bentuk *video* ini adalah mengajak orangorang untuk mendatangi Obyek Wisata Gunung Galunggung dengan menyampaikan informasi-informasi didalamnya. Tentu saja sebelum itu media tersebut harus mampu menarik orang-orang untuk memperhatikannya, dan salah satu unsur yang dapat membuat menarik adalah dengan menggunakan visual yang menarik.

Visual dalam *video* ini akan lebih memperlihatkan tiga wahana utama dalam obyek wisata ini, yaitu bagian kawah, air terjun, dan pemandian air panas. Lalu memperkenalkan apa saja yang bisa didapatkan oleh pengunjung jika mendatangi obyek wisata ini. Adapun untuk teknis pengambilan gambarnya akan dominan menggunakan *bird view* menggunakan *drone*, hal ini dikarenakan suatu tempat yang luas akan lebih mudah diperlihatkan keunikannya jika dilihat dari atas. Lalu untuk warnanya (*tone*) akan menggunakan *tone* yang dominan hijau karena hijau bisa menggambarkan atau mewakili alam.

2. Pendekatan Verbal

Pendekatan verbal pada perancangan ini akan menggunakan Bahasa Indonesia, karena media promosi ini *online* tidak menutup kemungkinan dapat diakses oleh seluruh Indonesia, dan Bahasa Indonesia akan mudah dipahami oleh orang-orang yang berasal dari berbagai daerah di seluruh Indonesia.

III.2.3 Mandatory

Mandatory dalam perancangan ini akan melibatkan Perum Perhutani Tasikmalaya sebagai pengelola Obyek Wisata Gunung Galunggung itu sendiri dan juga komunitas "Amazing Tasikmalaya" yang nanti akan berperan sebagai salah satu wadah untuk media promosi video dalam perancangan ini. Komunitas "Amazing Tasikmalaya" juga berperan dalam membuat perancangan video promosi Obyek Wisata Gunung Galunggung ini, lalu sebagai wadah untuk video promosi ini pada sosial media Instagram resminya, karena akun tersebut memiliki followers kurang lebih sebesar 73.500 followers, maka akan dapat menjangkau lebih banyak masyarakat.



Gambar III.1 Logo Perum Perhutani

Sumber: Dokumen pihak pengelola obyek wisata (30 Mei 2018)



Gambar III.2 Logo Amazing Tasikmalaya

Sumber: Dokumen pihak Amazing Tasikmalaya (2 September 2017)

III.2.4 Materi Pesan

Untuk materi pesan yang akan disampaikan pada promosi ini meruju dengan apa yang dikatan Yoeti (1996) Suatu obyek wisata akan terbilang baik apabila memiliki tiga hal, yang pertama terdapat sesuatu yang bisa dilihat, kedua terdapat sesuatu yang dapat dibeli, dan yang terakhir terdapat sesuatu yang dapat dilakukan. Tiga hal tersebut yang akan menjadi pesan dalam promosi ini. Obyek Wisata Gunung Galunggung ini memiliki ketiga hal tersebut obyek wisata ini memiliki pemandangan untuk dilihat, seperti pemandangan kawah Gunung Galunggung dan Air Terjun Agung. Sesuatu yang dapat dibeli di obyek wisata ini seperti *mechandise* dan setelah pengunjung membeli tiket berarti pengunjung membeli sesuatu untuk

dinikmati, yaitu keindahan alamnya, dan sesuatu yang dapat dilakukan di obyek wisata ini seperti *camping*, mendaki, berolahraga, dan berenang di pemandian air panas.

III.2.5 Gaya Bahasa

Majas metafora akan menjadi Gaya bahasa yang akan digunakan dalam perancangan ini, menurut Kamus Besar Bahasa Indonesia (2008: 59) metafora diartikan sebagai sebuah kata maupun sekelompok kata yang dipakai namun bukan dengan arti yang sebenarnya, melainkan sebagai perumpamaan berdasarkan persamaan tertentu. Dengan menggunakan kata yang merupakan perumpamaan dari arti sebenarnya akan membuat pembaca tidak terlalu bosan dengan mengartikan sebuah kata secara langsung. Adapun jenis bahasa yang digunakan merupakan Bahasa Indonesia yang formal untuk beberapa penjelasan, karena kembali lagi kepada segmentasi perancangan ini yaitu masyarakat Indonesia dalam sekala besarnya, ditambah dengan media yang digunakan ialah media online yang dapat diakses oleh seluruh warga Indonesia. Maka pemilihan gaya Bahasa Indonesia yang formal adalah tindakan yang tepat agar dapat dipahami oleh orang-orang yang berasal dari berbagai daerah di Indonesia. Lalu memakai Bahasa Indonesi yang nonformal untuk beberapa penggunaan kalimat persuasi seperti "kuy ke tempat kece-kece ini", karena bahasa tersebut merupakan bahasa nonformal yang kerap digunakan oleh remaja pada saat ini.

III.2.6 Strategi kreatif

III.2.6.1 Copywriting

Copywriting dalam perancangan promosi ini adalah "Puncak Surga Sukapura", maksudnya adalah Gunung Galunggung ini merupakan puncak tertinggi di Tasikmalaya maka dikatakan sebagai "puncak" yang disusul oleh kata "surga" yang merupakan perumpamaan dari semua keindahan yang berada disana, sedangkan kata "sukapura" merupakan nama lain dari Tasikmalaya.

III.2.6.2 Gaya Visual

Gaya visual pada perancangan *video* ini akan menceritakan seorang remaja yang berkunjung ke Obyek Wisata Gunung Galunggung ini, dan remaja tersebut melakukan segala hal yang bisa dilakukan jika berkunjung ke obyek wisata ini, seperti berkemah, menikmati pemandangan, mendaki, menikmati air terjun, dan menikmati pemandian air panas. Hal yang menjadi *point of view* dari penjelasan sebelumnya adalah remaja yang berkunjung tersebut, dengan memperlihatkan segala apa yang dilakukan remaja tersebut di obyek wisata ini secara tidak langsung hal tersebut juga memperlihatkan apa yang penonton bisa lakukan jika mendatangi Obyek Wisata Galunggung ini.

III.2.7 Strategi Media

Sebelum menjelaskan tentang media apa saja yang akan digunakan dalam perancangan ini, akan lebih baik jika menyinggung metode "AISAS" terlebih dahulu, yang berarti akan dibagi berdasarkan alur interaksi dengan konsumen. "AISAS" berarti *attention, interest, search*, *action*, dan *share*. Pembagian masing masing media dalam ketegori AISAS ini meliputi:

1. Attention

Attention berarti membuat iklan dalam sebuah media dengan tujuan dapat menyita perhatian orang-orang yang melihatnya, sehingga timbul rasa penasaran dibenak penontonnya. Untuk tahapan attention dalam perancangan ini akan menggunakan media poster.

2. Interest

Interest merupakan tahapan selanjutnya dari *attention*, yang berarti setelah penonton penasaran dan memberikan perhatiannya pada suatu iklan, maka tinggal memberikan sesuatu yang membuat penonton tertarik pada iklan tersebut. Untuk tahapan *interest* dalam perancangan ini akan menggunakan *video* dan brosur.

3. Search

Search adalah tahapan dimana setelah konsumen melihat iklan dan memiliki rasa penasaran atas prodak dari iklan tersebut, maka konsumen akan melalui tahapan search ini dengan mencari tahu segala informasi akan prodak tersebut pada internet misalnya. Untuk tahapan search dalam perancangan ini akan menggunakan media Instagram.

4. Action

Action merupakan tahapan dimana konsumen melakukan aksi dengan membeli prodak atau dalam kasus perancangan ini dengan mendatangi Obyek Wisata Gunung Galunggung atas iklan yang telah dilihat sebelumnya. Tahapan action ini berarti mulai dibagikannya media utama dalam perancangan ini yaitu video promosi yang dimuat pada media online. Untuk tahapan ini cara yang akan digunakan adalah mengadakan event yang akan dimuat pada media poster dan Instagram, event yang akan diselenggarakan adalah event lomba selfie dengan tema "keindahan Gunung Galunggung" dimana semua orang dapat mengikuti lomba ini dengan cara berfoto selfie dengan latar belakang pemandangan yang menunjukan keindahan Gunung Galunggung, lalu dari lomba tersebut sebelas orang pemenang akan mendapatkan hadiah berupa merchandise resmi dari pihak pengelola Gunung Galunggung berupa baju, mug stainless, termos staninless, gantungan kunci dan pin. Lalu membuat gelang sebagai merchandise yang akan pengunjung dapatkan saat membeli tiket masuk.

5. Share

Share adalah tahapan dimana setelah konsumen membeli prodak dan merasakannya, mereka membagikan pengalaman atas prodak yang meraka beli pada sosial media misalnya, dalam kasus perancangan ini, setelah konsumen mendatangi Obyek Wisata Gunung Galunggung dan mendapatkan pengalaman disana, para pengunjung dapat membagikan pengalaman mereka selama berada disana dan membagikannya pada sosial media mereka baik itu dalam bentuk status, foto, atau *video*. Dengan cara

mengunggah ulang foto-foto dan *video-video* yang pengunjung bagikan pada akun Instagram mereka, dan mengunggah ulang pada akun Instagram resmi obyek wisata ini dapat menjadi salah satu cara tahapan *share* pada perancangan ini

Lalu pada perancangan media promosi ini, media yang akan digunakan terbagi menjadi dua bagian, yaitu media utama dan media pendukung.

1. Media Utama

Perancangan promosi Gunung Galunggung ini akan menggunakan video yang akan dimuat pada media *online*, menggunakan media *video* sebagai promosinya karena dilihat dari perkembangan kemajuan teknologi dimana untuk menonton video sekarang sudah lebih mudah untuk diakses karena internet yang berhubungan dengan sosial media, terlebih dari hasil kuisioner menunjukan media yang sering digunakan pengunjung adalah berupa sosial media (Instagram) dan Instagram resmi obyek wisata Gunung Galunggung belum pernah memposting dan membuat video promosinya. lalu video dapat memperlihatkan beberapa obyek dengan berbagai sudut pandang dari pada still image (foto). Menurut Azhar Arsyad (2011: 49) video merupakan frame yang berisi gambar-gambar yang menjadi hidup karena frameframe tersebut diproyeksikan melalui lensa proyektor secara mekanis. Pesan yang dimuat dalam sebuah video dapat berupa fakta seperti berita dan peristiwa yang benar-benar terjadi, dan juga dapat berupa sesuatu yang bersifat fiktif seperti cerita. Dan pesan yang akan dimuat dalam video promosi ini akan berupa pesan faktual dengan menyampaikan segala hal menarik yang terdapat di Obyek Wisata gunung Galunggung.

2. Media pendukung

Lalu untuk media selanjutnya adalah media pendukung dimana tujuan dari media ini adalah mendukung media utama, dan media pendukung ini terbagi menjadi dua kategori, yaitu yang bersifat informasi dan bersifat sebagai pengingat.

Sebagai Informasi:

Poster

Menurut Hasnun (2006: 253) menyatakan bahwa poster adalah pemberitahuan yang berupa tulisan dan gambar dalam sebuah kertas atau kain, dan tempatkan di tempat umum. Menggunakan media poster sebagai pemberitahuan bahwa telah adanya *video* promosi Obyek Wisata Gunung galunggung ataupun sebagai pemberitahuan tentang beberapa informasi terkait obyek wisata tersebut. Poster ini akan ditempatkan di wilayah dimana masyarakat yang menjadi segmentasi perancangan ini biasa berdiam, seperti wilayah sekolah dan kampus, lalu wilayah perkotaan.

- X-Banner

X-Banner merupakan salah satu media yang dapat memuat informasi layaknya banner namun memiliki penyangga dibagian belakang berbentuk "X". Media ini dapat berfungsi menarik perhatian orang-orang untuk melihat media utama dan juga menyampaikan beberapa informasi terkait Obyek Wisata Gunung galungung.

Brosur

Brosur merupakan salah satu alat promosi yang biasanya terbuat dari kertas dan memuat gambar atau informasi, hampir sama dengan hal nya poster pada umumnya namun dalam brosur ini biasanya memuat informasi lebih lengkap tentang barang atau jasa yang dipromosikan.

Sebagai Pengingat:

- Kaos

Kaos merupakan salah satu jenis pakaian untuk menutupi bagian atas tubuh seseorang dan biasanya tidak memiliki kerah, kancing, dan saku. Kaos yang pada bagian depannya diberi logo Obyek Wisata Gunung Galunggung dan

diberi ilustrasi dan tulisan dapat menjadi pengingat yang baik bagi para pengunjung yang membelinya di kawasan obyek wisata.

- Termos Stainless

Termos merupakan sejenis botol minuman yang lebih berguna untuk menahan suhu air didalamnya, termos stainless merupakan termos yang terbuat dari bahan aluminium atau besi, karena itu sangatlah cocok dibawa untuk camping atau keperluan outdoor lainnya, biasanya termos dipakai untuk menyimpan air panas. Pada perancangan ini grafis pada termos akan berbentuk icon Gunung Galunggung beserta alamat *Instagram* Obyek Wisata Gunung Galunggung tersebut..

Topi

Topi merupakan suatu penutup kepala yang biasanya digunakan sebagai *fashion* dan juga memiliki fungsi untuk melindungi kepala dari panas matahari. Dipilihnya media topi ini kembali kepada segmentasi dari perancangan ini yang memiliki kebiasaan bepergian keluar rumah dan memiliki hobi seperti kemah.

- Gelang

Gelang merupakan salah satu aksesoris atau perhiasan melingkar yang digunakan pada pergelangan tangan. Gelang sebagai media pengingat ini dapat didapatkan oleh pengunjung saat melakukan pembelian tiket masuk ke Obyek Wisata Gunung Galunggung, jadi selain pengunjung mendapatkan tiket masuk juga sekaligus mendapatkan gelang, hal tersebut dapat menjadi pengingat yang baik.

- Mug Stainless

Mug *Stainless* adalah alat minum sejenis cankir yang umumnya digunakan untuk meminum minuman panas, namun mug *stainless* ini berbeda dengan mug biasa, mug stainles memiliki penutup yang rapat, sehingga dapat dibawa kemana saja, dan hal itu menjadi alasan bagi para orang-orang yang selalu melakukan kegiatan outdoor membawa mug *stainless* ini.

Tas Selempang

Tas selempang merupakan jenis tas yang berukuran lebih kecil dan cara membawa tas tersebut dengan menggantungkannya pada bahu, alasan menggunakan tas tersebut karena para pendaki gunung kerap memerlukan tas kecil untuk menyimpan beberapa barang dan tidak ingin susah payah untuk mengeluarkannya dari tas saat pendakian.

Stiker

Menurut Kusrianto A. (2007: 334) Stiker merupakan salah satu bahan promosi yang berfungsi untuk mempromosikan produk dan paling sering digunakan oleh perusahaan-perusahaan karena sifat fleksibelnya yang bisa ditempel dibanyak tempat, dan sering para pemasang stiker memiliki nilai kebanggaan sendiri. Stiker pada perancangan ini berfungsi sebagai pengingat, stiker ditempatkan misalnya pada bagian kaca belakang mobil sebagai tanda bahwa seseorang pernah mengunjungi Gunung Galunggung.

- Gantungan Kunci dan Pin

Gantungan kunci merupakan sebuah aksesoris kecil yang umumnya selalu menggantung pada bagian lubang kunci, Pin merupakan salah satu jenis aksesoris kecil yang dapat ditempelkan pada kain menggunakan jarum (peniti) yang terdapat pada bagian belakang pin. Bagi sebagian orang yang memiliki hobi mendaki gunung, pasti ingin memiliki barang sebagai kenang-kenangan atau tanda bahwa mereka telah mendatangi atau mendaki

suatu gunung, maka mechandise yang berupa gantungan kunci dan pin ini adalah kuncinya.

III.2.8 Strategi Distribusi dan Waktu Penyebaran Media

Untuk strategi dan waktu yang digunakan untuk penyebaran semua media ini, dilakukan dengan penyebaran poster terlebih dahulu dimana konten dalam poster tersebut berisi pesan seperti "coming soon" untuk membuat masyarakat menjadi penasaran atas media utama yang akan disebarkan. Setelah dua minggu penyebaran poster tersebut barulah media utama dan semua media pendukung pun didistribusikan dan disebarkan. Lalu penyebaran media utama dan pendukung akan dimulai dari tanggal 1 Desember hingga 2 Januari, hal itu disebabkan karena pada sekitar tanggal 17 hingga 31 Desember adalah hari libur semester ganjil pada tingkat SMP maupun SMA, lalu dilanjut oleh liburan tahun baru, kedua hari libur tersebut yang akan membuat orang-orang akan memiliki banyak waktu luang untuk menghabiskan waktu liburannya.

Tabel III.3 Tabel Waktu Penyebaran Madia Sumber: Dokumen Pribadi (27 Mei 2018)

No.	Media		Waktu Penyebara	ın
		25 – 30	1 Desember	2 Desember
		November		2018 – 2 Januari
				2019
1.	Poster	V	V	V
2.	Video		V	V
3.	Gelang		V	V
4.	Brosur		V	V
5.	X-Banner			V
6.	Kaos			V
7.	Termos Stainless			V
8.	Topi			V
9.	Gelang			V
10.	Mug Stainless			V
11.	Tas Selempang			V
12.	Gantungan Kunci			V
13.	Pin			V

III.3 Konsep Visual

Dalam perancangan promosi Obyek Wisata Gunung Galunggung ini dalam bentuk video yang dimuat pada media online, konsep visual dalam pembentukan video tersebut terbagi dua unsur, yaitu unsur naratif dan sinematik. Unsur naratif berarti bagaimana cerita dan pesan yang akan disampaikan dalam sebuah video, dan unsur sinematik berarti bagaimana teknik pembuatan sebuah video berlandaskan dari cerita atau unsur naratif sebelumnya. Unsur naratif pada video ini adalah bagaimana menceritakan apa saja hal yang terdapat di Obyek Wisata Gunung Galunggung dan apa saja yang dapat dilakukan di obyek wisata tersebut melalui acting seorang remaja yang datang mengunjungi obyek wisata tersebut sebagai pengunjung. Lalu unsur sinematiknya terbagi dari mise-en-scene yang berupa latar pengambilan gambar yang merupakan kawasan Obyek Wisata Gunung Galunggung itu sendiri, lalu pencahayaan akan memakai pencahayaan alami sinar matahari, kostum pemeran remaja akan mengenakan pakaian layaknya seorang yang ingin menaiki gunung, dan peran yang akan remaja tersebut mainkan adalah bagaimana remaja tersebut melakukan segala hal yang dapat dilakukan dan terfasilitasi oleh obyek wisata ini seperti berkemah dan berenang di pemandian air panas.

Lalu ada beberapa gestur yang akan digunakan oleh pemeran dalam *video* untuk menggambarkan kesan seperti kesan ceria dan terpesona oleh pemandangan Gunung Galunggung, berikut beberapa contoh dari gestur-gestur yang akan digunakan.



Gambar III.3 Contoh Gestur Ceria

Sumber: https://www.huffingtonpost.com/suzanne-mcfarlin/we-make-it-easy-for-our-children-not-to-grow-up_b_5581856.html (29 Agustus 2018)



Gambar III.4 Contoh Gestur Ceria

Sumber: http://juragancipir.com/4-cara-cepat-membuat-hati-senang-dan-tidak-galau/
(29 Agustus 2018)



Gambar III.5 Contoh Gestur Terpesona

Sumber: https://www.baf.id/artikel/rubrik/berita-lainnya/TaktikCerdik-Bikin-Orang-Tua-Senang-Ini-Dia-Caranya (29 Agustus 2018)

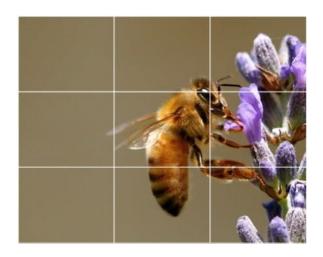
III.3.1 Format Desain

Dalam perancangan *video* ini, *video* akan dibuat dalam format "mp4" dengan ukuran 1.920x1.080 *pixels*, hal tersebut dikarenakan ukuran dimensi layar *handphone* pada saat ini rata-rata memiliki ukuran 1280x720 *pixels* dan 1920x1080 *pixels*, maka mengambil ukuran terbesar guna menghasilkan kualitas yang maksimal. Lalu FPS (*frame per second*) yang akan dpakai adalah 24fps, karena pada saat pengambilan gambar akan mengambil dengan 60fps sehingga saat dalam

tahap *editing*, hasil gambar dapat diubah menjadi 24fps dan akan menghasilkan efek *slow motion*.

III.3.2 Tata Letak (Layout)

Tata letak yang dimaksud dalam perancangan *video* ini adalah bagaimana memposisikan obyek-obyek yang ada dalam *frame* (*framing*). Untuk memudahkah *framing* ini ada yang dinamakan dengan konsep *rule of thrid*, *rule of thrid* merupakan teknik yang memudahkan menempatkan obyek dalam sebuah *frame*, dalam artian *frame* akan terbagi menjadi sembilan bagian dengan dibatasi oleh dua garis *vertical* dan dua garis *horizontal* dengan hasil akan membentuk *grid* 3x3 dengan ukuran yang sama. Pada titik-titik dimana setiap garis berpapasan disitulah obyek akan ditempatkan.



Gambar III.6 Rule Of Third dalam sebuah frame

Sumber: https://digital-photography-school.com/rule-of-thirds/ (7 Juni 2018)

Lalu dikarenakan pada perancangan *video* ini akan lebih mengambil obyek pemandangan, maka cara menempatkan obyeknya adalah mensejajarkan cakrawala dengan garis bagian atas atau bawah gambar, jika dalam *frame* ingin lebih memperlihatkan obyek langit, maka tempatkan atau sejajarkan cakrawala dengan garis *horizontal* bagian bawah, sehingga dalam *frame* akan lebih memperlihatkan bagian atas gambar yaitu langit sebagai contohnya.



Gambar III.7 Rule Of Third dengan obyek pemandangan

Sumber: https://www.desktop-documentaries.com/rule-of-thirds.html (3 Juni 2018)

Lalu pada perancangan video ini, pengambilan gambar akan lebih banyak menggunakan "bird eye view" yang berarti pemandangan mata burung, dengan kata lain melihat pemandangan dari tempat yang tinggi. Pengambilan gambar untuk video ini akan dominan menggunakan bird eye view tersebut dengan menggunakan alat perekam drone tetapi tidak semua footage akan menggunakan teknik tersebut akan ada beberapa pengambilan gambar eye level dan frog eye. Alasan mengapa pengambilan gambar dominan menggunakan bird eye view adalah karena Obyek Wisata Gunung Galunggung ini sangatlah luas, jika menggunakan teknik pengambilan gambar yang biasa (ground footage) mungkin akan menghabiskan durasi video, maka dari itu digunakan lah teknik pengambilan gambar dari udara, selain itu teknik pengambilan gambar dari atas ini juga efektif untuk memperlihatkan keunikan dan keindahan dari sebuah gunung, dan kesan perbedaan secara pandanganpun akan terlihat perbedaannya jika sebuah obyek (gunung) dilihat dari kejauhan.

III.3.3 Tipografi

Pemilihan jenis *font* yang tepat dapat mendukung visual dari sebuah karya desain, maka dari itu untuk menjangkau desain yang baik, pemilihan jenis huruf pun harus dapat mewakili suatu gagasan tertentu. Dalam perancangan *video* memang tidak akan terlalu banyak menggunakan tulisan didalamnya namun akan ada beberapa penjelasan singkat tenang beberapa wahana yang terdapat di Obyek Wisata Gunung Galunggung ini, dan jenis *font* yang dipilih adalah "Century Gothic" untuk

bodytext, lalu "Driving Around" dan "impact" untuk judul. Alasan memilih kedua font tersebut adalah karena kedua font tersebut memiliki tingkat kejelasan yang baik dan karena kedua font tersebut adalah jenis "sans serif", menurut Supriyono (2010: 27) menyatakan bahwa jenis huruf sans serif sangat efektif dalam penulisan judul dan teks yang relatif pendek namun kurang tepat jika digunakan untuk teks yang panjang karena dapat membuat pembacanya kelelahan. Lalu karena font yang digunakan pada icon obyek wisata ini pun adalah "Century Gothic".

ABCDEFGHIJKLM NOPQRSTUVWXYZ abcdefghijklm nopqrstuvwxyz 0123456789 (!@\$%^&*_-=+)

Gambar III.8 Font Century Gothic Sumber: Dokumen pribadi (30 Mei 2018)

Font ini dibuat oleh Monotype Staff pada 1990 dan dipublikasikan dengan lisensi *font* komersial oleh Monotype Staff.

ABCDEFGHIJK LMNOPQRSTU VWXYZ 0123456789

Gambar III.9 Font Driving Around
Sumber: Dokumen pribadi (30 Mei 2018)

Font Driving Around ini dibuat oleh Vladimir Nikolic pada 2018 dan dipublikasikan dengan lisensi font komersial oleh Vladimir Nikolic.

ABCDEFGHIJKLM NOPQRSTUVWXYZ 0123456789 (!@\$%^&* -=+)

Gambar III.10 Font Impact

Sumber: Dokumen pribadi (30 Mei 2018)

Font Impact ini dibuat oleh Geoffrey Lee pada tanggal 12 Desember 2001 dan dipublikasikan dengan lisensi *font* komersial oleh Monotype.

III.3.4 Ilustrasi

Ilustrasi yang dimaksud bagaimana genre, efek, dan musik yang akan digunakan dalam *video*, untuk genre *video* ini akan masuk ke dalam genre petualangan, karena didalamnya akan menceritakan petualangan dua orang pemuda di Obyek Wisata

Galunggung. Lalu untuk efek yang akan digunakan pada perancangan *video* ini adalah pada transisi dan *slow motion* pada beberapa *footage*, *footage* merupakan clip *video original* hasil rekaman pada saat *shooting*. Untuk transisi akan menggunakan pengaturan kecepatan atau *movement speed* dari setiap akhir *footage* dan awal *footage*, seperti pada akhir *footage* kecepatan *video* akan ditingkatkan, dan pada awal *footage* yang baru pun kecepatan *video* akan ditingkatkan, sehingga akan menghasilkan efek transisi, dan efek *slow motion* dari setiap *video* yang direkam akan diperlambat, sehingga menghasilkan kesan yang dramatis. Musik yang akan digunakan ialah "Alessia Carra – Scars To Your Beautiful (Joe Masson remix)" alasannya adalah karena lagu tersebut memiliki irama yang bisa menaikan *mood* pendengarnya dibagian *reff*, dan irama tersebut dapat diselaraskan dengan menampilkan adegan klimaks pada *video*.







Gambar III.11 Contoh Efek Slow Motion Sumber: Dokumen pribadi (30 Mei 2018)

Efek tersebut juga akan masuk kepada salah satu unsur sinematik yang telah dijelaskan sebelumnya pada konsep visual, lalu unsur sinematik lainnya yang digunakan adalah penokohan, untuk tokoh yang akan digunakan sebagai pemeran dalam *video* ini merupakan remaja lelaki berusia 20 hingga 23 tahun, menggunakan pakaian layaknya seseorang yang sedang berjalan-jalan ke daerah gunung, berikut contoh tokoh yang akan digunakan sebagai pemeran dalam *video*.



Gambar III.12 Contoh Referensi Tokoh

Sumber: https://www.idntimes.com/men/style/pinka-wima/10-style-cowok-pecinta-alamagar-tetap-keliatan-keren/full (2 September 2018)



Gambar III.13 Contoh Referensi Tokoh

Sumber http://wiranurmansyah.com/tips-berpakaian-di-gunung-layering-system
(2 September 2018)

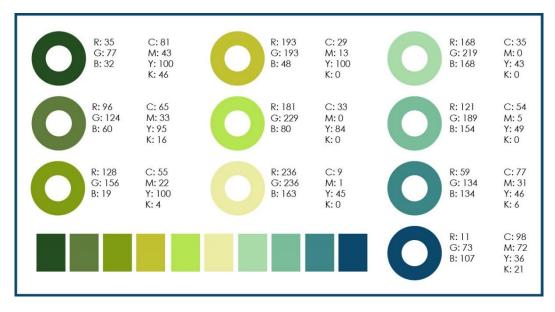
III.3.5 Warna

Warna juga memiliki peran penting dalam sebuah desain, karena dengan warna tertentu dapat membuat suatu kesan tersendiri dari sebuah karya desain. Warna cenderung memiliki efek yang dapat mempengaruhi pikiran dan juga tindakan

seseorang, dan warna juga berperan sebagai media komunikasi (Prodi DKV ISI Yogyakarta Dan Studio Diskom 2007: 187).

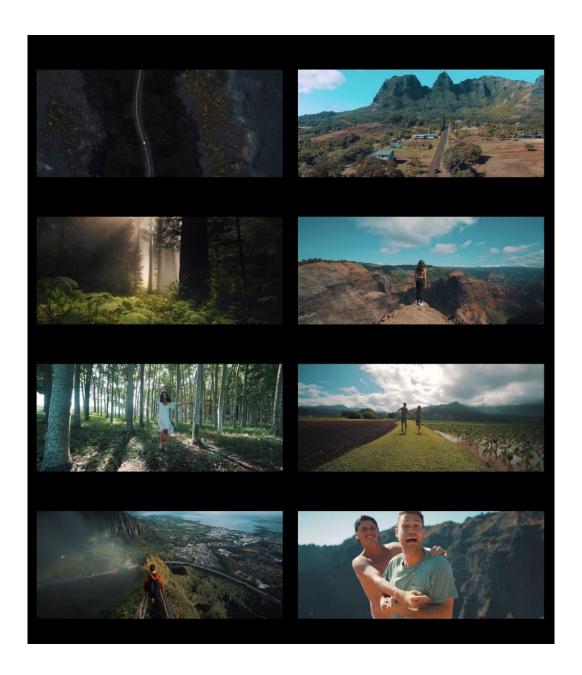
Pada perancangan *video* ini, warna atau *tone* yang akan digunakan adalah warna yang akan cenderung lebih kontras pada bagian warna hijau dan biru, karena visual yang akan masuk kedalam *frame* akan didominasi oleh obyek-obyek seperti pohon, sungai, air terjun, dan lain sebagainya, maka kesan yang akan dibuat dengan *tone* tersebut adalah kesan penegasan tekait keindahan alam.

Menurut Nathalia (2018: h.38) warna hijau merupakan warna sekunder dan melambangkan kehidupan, alam, sehat, dan natural. Lalu Warna biru merupakan warna Primer dan melambangkan air, langit, udara, dan berasosiasi dengan alam, dan dapat juga berkesan harmonis. Masih menurut Nathalia (2018: h.39) warna Primer merupakan warna yang bukan campuran dari warna-warna lain atau warna dasar, sedangkan warna Sekunder merupakan warna yang dihasilkan dari campuran warna-warna primer. Berikut skema warna yang akan digunakan beserta *tone* dan *style* yang akan diterapkan pada perancangan *video* promosi Gunung Galunggung ini, *style video* diambil dari *video* yang dibuat oleh Jordan Taylor Wright yang merupakan seorang fotografer dan *video*grafer



Gambar III.14 Skema Warna Yang Akan Digunakan

Sumber: Dokumen pribadi (27 Mei 2018)



Gambar III.15 Contoh *Tone* yang Akan Dibuat Sumber: Dokumen pribadi (27 Mei 2018)

III.3.6 Storyline

Pesan yang akan disampaikan pada perancangan *video* ini akan dibuat dalam bentuk cerita, dan akan dijelaskan pada tabel *storyline* dibawah.

Tabel III.4 Tabel Storyline

Sumber: Dokumen Pribadi (27 Mei 2018)

STORYLINE VIDEO PROMOS	SI OBYEK WISATA GUNUNG
GALUN	GGUNG
SCENE	DESCRIPTION
Suasana pagi hari dengan pemandangan Gunung Galunggung	Super: Animation Text
beserta wilayah hutan disekitarnya	"Obyek Wisata Gunung Galunggung –
dilihat dari atas dan dari jarak jauh.	Puncak Surga Sukapura"
Adegan seorang remaja jalan menuju	Super: Remaja lelaki berusia 23 tahun,
wilayah kawah Gunung Galunggung	menggunakan pakaian dan peralatan
dengan pemandangan hutan dibagian	layaknya orang yang sedang
sisi kanan dan kiri nya.	melakukan perjalanan (traveller)
Ditambah dengan <i>footage</i> sekitar wilayah jalan tersebut.	Sound effects: suasana hutan, burung
Adegan remaja yang sama dengan latar	Super: Remaja lelaki berusia 23 tahun,
tempat yang beda dimana pemuda	menggunakan pakaian dan peralatan
tersebut berjalan menuju tempat	layaknya orang yang sedang
pemandian air panas dengan menyusuri	melakukan perjalanan (traveller)
sungai kecil.	Sound effects: suasana hutan, aliran air
Ditambah dengan footage sekitar	sungai
wilayah jalan tersebut.	

Adegan remaja itu mulai menaiki tangga menuju kawah Gunung Galunggung, menaiki anak tangga satu	Super: Animation text "Tangga menuju kawah"
demi satu.	
Adegan remaja tersebut jalan menuju wilayah Air Terjun Agung.	
Adegan remaja tersebut dilihat dari atas (kejauhan) sedang menaiki tangga menuju kawah dan memperlihatkan	Sound effects: suara hembusan angin
Adegan memperlihatkan beberapa fasilitas di Obyek Wisata Gunung Galunggung ini seperti ruko, penunjuk jalan, lampu jalan, dan lain sebagainya secara <i>random</i> .	
Adegan dimana remaja tersebut telah sampai di wilayah kawah Gunung Galunggung setalah menaiki sekian banyak anak tangga.	Super: Animation Text "Kawah Gunung Galungung"
Adegan remaja tersebut memasuki salah satu kolam pemandian air panas dan bersiap-siap untuk berendam	Super: Animation Text "Pemandian Air Panas"

Adegan remaja tersebut mulai berjalan	
wilayah kawah Gunung galunggung	
sambil menikmati pemandangan.	
Adegan remaja tersebut turun ke salah	Sound effects: aliran air
satu kolam pemandian air panas dan	
menikmatinya	
Di tempat dan waktu yang berbeda	Super: Animation Text
remaja tersebut telah sampai ke	
wilayah Air Terjun Agung.	"Air Terjun Agung"
Domaio itu mulai mandinlara tanda P	Cyman widen alson dilaset week I
Remaja itu mulai mendirikan tenda di	Super: <i>video</i> akan dibuat menjadi
wilayah kawah yang menjadi camping	timelapse
ground	
Adegan remaja tersebut membeli	
beberapa <i>merchandise</i> yang berada di	
obyek wisata tersebut.	
Adegan gabungan antara tiga wilayah	
yang remaja itu datangi sebelumnya	
(Kawah, air terjun, dan pemandian air	
panas)	
Diakhiri dengan pemandangan Gunung	Super: Animation text
Galunggung dari langit	
	"Keindahan sukapura dari ketinggian"
	Logo Domino Doubistanii dan laa
	Logo Perum Perhutani dan logo
	Amazing Tasikmalaya
	Sound effects: suara burung, hembusan
	angin

III.3.7 Storyboard

Supaya memudahkan saat pengambilan gambar, maka pembuatan *storyboard* sangat diperlukan, dengan menggambar obyek-obyek yang sekiranya akan masuk kedalam bidang kamera nantinya.

Tabel III.5 Tabel Storyboard
Sumber: Dokumen Pribadi (27 Mei 2018)

STORYBOARD VIDEO PROMOSI OBYEK WISATA GUNUNG GALUNGGUNG			
SCANE	BOARD	DESCRIPTION	
1.	GUNUNG GALUNG GUNG	Intro/Opening Angle: Bird Angel Shot: Extreme Long Shot Gerakan kamera: Zoom In	
2.	PUNCAK SURGA SUKAPURA	Copywriting Angle: Bird Angel Shot: Extreme Long Shot Gerakan kamera: Zoom In	
3.	37 37 65 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20 20	Wilayah Hutan Angle: Low Angel Shot: Long Shot Gerakan kamera: Zoom In	
4.		Air Terjun Agung Angle: High Angel Shot: Long Shot Gerakan kamera: Pedestal Up	

5.		Gerbang Masuk
	Tall has	Angle: Normal Angel Shot: Medium Shot Gerakan kamera: Dolly In
6.	TIKET	Membeli Tiket Angle: Normal Angel Shot: Big Close Up Gerakan kamera: Pan Right
7.		Berjalan di Hutan Angle: Normal Angel Shot: Medium Shot Gerakan kamera: Dolly Out
8.		Berjalan Angle: Frog Angel Shot: Long Shot Gerakan kamera: Dolly In
9.		Jembatan Angle: Normal Angel Shot: Long Shot Gerakan kamera: Zoom In
10.	MAN AND MAN AN	Berjalan di Wilayah Kolam Renang Angle: High Angel Shot: Long Shot Gerakan kamera: Crab Right

11.	4 81	Wilayah Kolam Renang
		Angle: Bird Angel Shot: Extreme Long Shot Gerakan kamera: Pedestal Up
12.	A DATE OF THE PARTY OF THE PART	Wilayah Tangga Kawah Angle: Bird Angel Shot: Extreme Long Shot Gerakan kamera: Zoom In
13.	Mary Comments	Berlari di Jalan Angle: Low Angel Shot: Long Shot Gerakan kamera: Dolly In
14.	GALUM GUNGS	Melompat di Depan Papan Galunggung Angle: Low Angel Shot: Long Shot Gerakan kamera: Crab Right
15.		Menaiki Tangga Angle: High Angel Shot: Long Shot Gerakan kamera: Tilt Up
16.	MINISTER	Mendirikan Tenda Angle: Normal Angel Shot: Long Shot Gerakan kamera: Stay

17.	A GALING-P	Memegang Gantungan Kunci Galunggung Angle: High ANgel Shot: Close Up Gerakan kamera: Pan right
18.		Menikmati Pemandangan Angle: Normal Angel Shot: Medium Shot Gerakan kamera: Pan Right
19.	KAWAH GALUNGGUNG	Wilayah Kawah Galunggung Angle: Bird Angel Shot: Extreme Long Shot Gerakan kamera: Zoom Out
20.	EURUG AGUNG MARIE	Wilayah Air Terjun Agung Angle: Bird Angel Shot: Extreme Long Shot Gerakan kamera: Pedestal Down
21.	PEMANDIAN AIR PANAS	Wilayah Pemandian Air Panas Angle: Normal Angel Shot: Long Shot Gerakan kamera: Crab Left
22.	The same of the sa	Melompat ke Kolam Renang Angle: Normal Angel Shot: Long Shot Gerakan kamera: Dolly In

23.		Membersihkan Badan Angle: Normal Angel Shot: Medium Shot Gerakan kamera: Crab Left
24.	No service of the ser	Melompat di Wilayah Kawah Galumggung Angle: Normal Angel Shot: Long Shot Gerakan kamera: Zoom In
25.		Berlari di Jalan Angle: Low Angel Shot: Long Shot Gerakan kamera: Dolly Out
26.	My Man and and and and and and and and and a	Wilayah Kawah Galunggung Angle: Bird Angel Shot: Extreme Long Shot Gerakan kamera: Zoom In
27.	Mal matri	Menikmati Pemandangan Angle: Low Angel Shot: Long Shot Gerakan kamera: Zoom Out
28.	PERHUTANI AMAZING TASIKMALAYA	Mandatory Angle: Bird Angel Shot: Extreme Long Shot Gerakan kamera: Zoom in